

بسم الله الرحمن الرحيم
قائمة محتويات

٥	قائمة محتويات
٦	مقدمة الطبعة الثانية
١٠	منطلقات أساسية
١٠	في دعوة غير المسلمين:
١٠	أولا - منطلقات عامة:
١٨	ثانيا - منطلقات تتعلق بالمضمون:
٢٠	ثالثا - منطلقات تتعلق بالأسلوب:
٢٨	أنواع الأساليب الإقناعية الرئيسة
٢٩	الأساليب العقلية:
٣٣	الأساليب العاطفية:
٣٦	السمات العقدية
٣٦	لغير المسلمين
٣٨	المراحل النظرية
٣٨	للدعوة إلى الإسلام
٤٠	خطوات عملية
٤٠	في الدعوة إلى الإسلام
٤٧	مواقف دعوية من الواقع
٤٧	الموقف الأول:
٤٨	الموقف الثاني:
٤٩	الموقف الثالث:
٥١	الموقف الرابع:
٥٢	الموقف الخامس:
٥٥	الموقف السادس:
٥٦	الموقف السابع:
٥٧	الموقف الثامن:
٥٧	الموقف التاسع:
٥٨	الموقف العاشر:
٦٢	المراجع بالعربية
٦٤	المراجع باللغة الأجنبية

كيف نشر

غير المسلمين في نعمة الإسلام

إعداد

د. سعيد إسماعيل صيني

طبعة ثانية ١٤٣٧ هـ

نشر الندوة العالمية للباب الإسلامي،
مكتب الأحساء - الهفوف طبعة أولى ١٤٢٣ هـ

مقدمة الطبعة الثانية

الحمد لله والصلاة والسلام على محمد رسول الله الأمين وعلى سائر أنبياء الله والمرسلين وآلهم أجمعين، ورضي الله عن أصحاب سيدنا محمد الذين حملوا الأمانة وقاموا بتبليغها للعالمين. ولولا فضل الله ثم فضل جهودهم لما كنا مسلمين.

يقول تعالى: {وما خلقت الجن والإنس إلا ليعبدون} (١). فالجن والإنس جميعا مكلفون بمعرفة الإسلام والعمل بموجبه للنجاة من النار ولل فوز بالجنة في الدار الأبدية. وبعبارة أخرى، فإنهم جميعا يشتركون في رابطة التكليف. وهذا بدوره يقضي بأن يكون بينهم حقوق وأبرزها حق التعريف بالإسلام والدعوة إليه. فنعمة الإسلام حق مشاع لجميع المكلفين لا يجوز لأحد من المكلفين احتكاره لنفسه أو إخفائه عن الآخرين. ولهذا يأمرنا الله ورسوله بضرورة التبليغ بما عرفناه عن الإسلام ونعرفه.

ويقول تعالى: {ادع إلى سبيل ربك بالحكمة والموعظة الحسنة وجادلهم بالتي هي أحسن} (٢) وقال الرسول صلى الله عليه وسلم: "بلغوا عني ولو آية" (٣) وقال في خطبة الوداع "فليلغ الحاضر منكم الغائب" (٤). والنصوص كثيرة في هذا المجال.

وبهذا ندرك بأن الدعوة إلى الإسلام فرض عين على كل بالغ، عاقل ولكن كل بحسب ما يعرفه، وعموما يمكن تقسيم المسلمين بالنسبة لواجب الدعوة إلى ثلاثة أقسام:

١ - المسلم العادي، وعليه أن يدعو إلى الإسلام من يلتقي به من غير المسلمين ويتعامل معه وذلك في حدود معرفته. فكل مسلم بلغ سن الرشد لا بد أن يعرف من الإسلام ما يجنيه في الآخرة لو

(١) سورة الذاريات: ٥٦.

(٢) سورة النحل: ١٢٥.

(٣) البخاري: أحاديث الأنبياء، فتح الباري رقم ٣٤٦١.

(٤) البخاري: الحج، فتح الباري رقم ١٧٣٩.

عمل به، وتبرأ به نتمته إن دعا إليه - إن شاء الله. كما يكسب الأجر العظيم الذي أكده رسول رب العالمين في قوله "لأن يهدي الله بك رجلا واحدا خير لك من حمر النعم" (٥)، أي أعظم نعمة دنيوية يمكن للإنسان الحصول عليها. ولهذا فإن المسلم العاقل حريص على أن لا يفوت على نفسه أجر اهتداء إنسان على يديه فيفوز بمكافأة تتضاءل أمامها أعظم مكافآت الدنيا.

٢ - المسلم الذي صرفت عليه الأمة الإسلامية ليتخصص في الدعوة أو الذي حصل على درجة من المعرفة الدينية تزيد عن احتياجاته الشخصية في الحياة اليومية إما بصفته حافظا لكثير من التعاليم الإسلامية أو قادرا على الاجتهاد وإن كان اجتهدا جزئيا. هذا المسلم مطالب بأن يسعى إلى غير المسلمين ليدعوهم أو ليُعرفهم بالإسلام. ولا تبرأ نتمته تجاه واجب الدعوة إلا أن يقوم بذلك أو على الأقل أن يقوم بالمساهمة بطرق قد لا تكون مباشرة، مثل توفير وسائل تُعرّف بالإسلام، وذلك بنشر علمه وبذل الوسع في إتقان ما ينشره من العلم...، فيستعين به من يقوم بالدعوة بطريقة مباشرة.

٣ - المسلم الذي لا يتعامل مع غير المسلمين وليسوا قرييين منه وليس متخصصا في الدعوة أو ليس لديه علم ديني يفيض عن احتياجات المسلم اليومية. هذا المسلم عليه واجب المساهمة في الجهود الدعوية المباشرة بالمال والجهد والخبرات المتنوعة في شؤون الحياة التي تحتاجها عملية الدعوة، مثل الخبرة في الإدارة والتعليم وفن جمع التبرعات وكافة المهن والمهارات التي تخدم الدعوة مثل نشر وإنتاج المواد الإعلامية الإسلامية. فالمساهمة في الجهود الدعوية لا تقتصر على أداء واجب التبليغ المباشر، ولكن

(٥) البخاري: الجهاد، فتح الباري رقم ٣٠٠٩.

تشمل أيضا المساهمة بتوفير أي نوع من أنواع الوسائل التي تيسر مهمة الدعوة.

والدعوة بعد ذلك فرض كفاية على المجتمعات الإسلامية، لا يسمح الإسلام بأن يُقصر جميع الأفراد في المجتمع المحدد في أداء ما يجب عليهم تجاه مهمة الدعوة. فالله سبحانه وتعالى يؤكد ضرورة توفير الحد الأدنى من هذا الواجب حتى في حالة انشغال المسلمين بالدفاع عن الإسلام. يقول تعالى: {ولتكن منكم أمة يدعون إلى الخير ويأمرون بالمعروف وينهون عن المنكر وأولئك هم المفلحون}.^(٦) ويقول تعالى: {وما كان المؤمنون لينفروا كافة، فلولا نفر من كل فرقة منهم طائفة ليتفقهوا في الدين ولينذروا قومهم إذا رجعوا إليهم لعلهم يحذرون}.^(٧)

ويؤلمني أن يكون من بين أبناء المسلمين وبناتهم من يجيز لنفسه الحصول على رخصة رسمية تقيد بأنه قد أصبح داعية متخصص، دون أن يقوم بتجربة عملية واحدة في الدعوة. وسؤالي هو: هل يجزأ أحدنا أن يركب مع سائق حفظ كل الكتب المؤلفة في فن السوافة ولكن لم يقم ولا بتجربة واحدة في السياقة؟

إن سيد الدعاة محمد صلى الله عليه وسلم استحق بحق لقب داعية ليس بحفظ بعض المذكرات في قواعد الدعوة، وأساليبها، ولكن بجهوده الدعوية في الميدان. فكلنا يعرف كم تكبد خاتم الأنبياء من أذى وإهانات في سبيل إيصال الدعوة إلى الناس. ومما يؤلم المسلم أيضا أن بعض دعاة اليوم يظنون أن المسلم يستحق لقب الداعية بمجرد إلقاء المحاضرات التي يُدعى إليها أو تُرتب له. فأنبياء الله لم يقتصر عملهم على إلقاء الدروس وربما لم يعرفوا هذه الوسائل المُرَقَّهة المتوفرة في هذا الزمان. فقد كانوا يزورون

المدعويين في أماكنهم ويتحملون شتى أنواع الإهانات. ولنا في سيرة خاتم النبيين عبرة ونحن نقرأ ما جرى له من بعض المشركين في مكة من أذى ورمي صبيان الطائف له بالحجارة عندما ذهب إليها ليدعو أهلها.^(٨)

لقد زود الله سبحانه وتعالى أنبياءه ورسله عن طريق الوحي أو الإلهام ببعض الأساليب والقواعد التي تزيد من فعالية جهودهم. وهناك مؤلفات كثيرة في هذا المجال تمت الاستفادة منها عند إعداد هذا الجهد المتواضع ليكون دليلا لكل راغب في تبرئة ذمته تجاه واجب الدعوة إلى الإسلام. وقد اقتصر المؤلف على تضمين هذا الكتيب أبرز هذه القواعد مختصرة تحت العناوين التالية: منطلقات أساسية في دعوة غير المسلمين، الأساليب الدعوية، السمات الغالبة للمدعويين، المراحل النظرية للدعوة، خطوات عملية في الدعوة، وأضيف إلى هذه الطبعة مواقف دعوية.

والمؤلف عاجز عن الشكر لله على نعمه العظيمة التي لا تُعد ولا تُحصى، ويرجو بهذا الكتيب وغيره أنه قد قام بشيء من واجب التعريف بدينه والذود عنه. كما يشكر، رفيق طفولته الأستاذ، همام مصطفى الأماسي، الذي لم يتوان عن مساندة المؤلف في كتاباته بالمراجعة الناقدة الدقيقة، وتقديم المقترحات الثمينة.

د. سعيد إسماعيل صيني

sisieny@hotmail.com

١٧ / ٨ / ١٤٣٧ هـ

(٨) مثلا ابن هشام ج ٢ : ١٢-١١.

(٦) سورة آل عمران: ١٠٤.

(٧) سورة التوبة: ١٢٢. وانظر مثل: البيانوني ص ٣١-٣٤.

منطلقات أساسية

في دعوة غير المسلمين:

يمكن تصنيف هذه المنطلقات إلى: منطلقات عامة، ومنطلقات تتعلق بالمضمون، ومنطلقات تتعلق بالأسلوب.

أولاً - منطلقات عامة:

أ - ضرورة إيماننا بأن الإسلام خاتم الرسالات السماوية والصياغة الأخيرة لها. فمحمد صلى الله عليه وسلم لا نبي بعده فقد كان {خاتم النبيين} (٩) والإسلام لا بديل له {ومن يبتغ غير الإسلام ديناً فلن يقبل منه وهو في الآخرة من الخاسرين} (١٠) وضرورة إيماننا بأن الله لم يرسل نبيه ورسوله محمداً {إلا رحمة للعالمين} (١١) جميعاً، وأن العلاقة بين الناس علاقة تعارف وتعاون على تحقيق السعادة في الدارين، وحتى عند اختلاف العقيدة يجوز الاقتصار على التعاون لتحقيق السعادة في الدنيا، ما لم يبادر غير المسلم إلى عداوة المسلم أو محاربة دينه. (١٢)

ب - {لا إكراه في الدين قد تبين الرشد من الغي} (١٣) في الحياة الدنيا؛ وأن الحساب النهائي سيكون بعد الموت حيث يستحق الجنة من أحسن الاختيار في هذه الدنيا ويساق إلى النار من أساء الاختيار.

ومؤكداً مبدأ عدم الإكراه على الدين، يقول سبحانه وتعالى، مخاطباً نبيه الكريم: {ولو شاء ربك لآمن من في

(٩) سورة الأحزاب: ٤٠.

(١٠) سورة آل عمران: ٨٥.

(١١) سورة الأنبياء: ١٠٧.

(١٢) صيني، حقيقة العلاقة. وانظر دكتور سعيد صيني أو Saeed Sieny لمزيد من الكتابات في مجال الدعوة في الإنترنت.

(١٣) البقرة: ٢٥٦.

الأرض كلهم جميعاً، أفأنت تكره الناس حتى يكونوا مؤمنين} (١٤) والآيات التي تبين أن الله أرسل محمداً مبلغاً ومبشراً ونذيراً، وليس مكرهاً للناس على الحق كثيرة (١٥) وقد يعتب الله رسوله إذا قلق أكثر مما ينبغي لرفض الناس الإسلام، كما في قوله تعالى: {فلعلك باخع نفسك على آثارهم إن لم يؤمنوا بهذا الحديث أسفاً} (١٦) وقد يعتبه ربه إذا أبدى حرصاً شديداً وتألم لعدم إيمان عمه أبي طالب الذي دافع عنه وبالتالي عن الإسلام، كما في قوله تعالى: {إنك لا تهدي من أحببت ولكن الله يهدي من يشاء} (١٧) وقد يقال: إن الرسول صلى الله عليه وسلم كان لا يحب عمه ولكن كان يحب له الهداية فقط. ولكن هذه تهمة لا نقبلها على الرسول صلى الله عليه وسلم. وذلك لأن من يقول بهذا القول ويعترف بأن سبب نزول الآية -بصفة خاصة- هو تألمه لعدم إسلام عمه يتهم الرسول صلى الله عليه وسلم بأنه ما كان يحب الهداية إلا لعمه، بينما الرسول كان يحب الهداية لكل المخلوقات المكلفة. ولكن لعمه مكانة خاصة؛ فقد كفله يتيماً ودافع عنه نبياً ورسولاً. والرسول صلى الله عليه وسلم إن منح عمه نوعاً من الحب فإنما يفعل ذلك في حدود ما يأمر الله به ويأذن من الوفاء ومن صلة الرحم.

والآيات التي تؤكد أن مهمة الرسول تنحصر في البلاغ كثيرة، منها قوله تعالى: {فإن أعرضوا فما أرسلناك عليهم حفيظاً، إن عليك إلا البلاغ} (١٨) ومنها قوله تعالى: {قل للذين

(١٤) يونس: ٩٩.

(١٥) انظر مثلاً: النساء: ٧٩-٨٠؛ الإسراء: ٥٤، ١٠٥؛ الفرقان: ٥٦؛ سبأ: ٢٨.

(١٦) سورة الكهف: ٦ وانظر فاطر: ٨.

(١٧) سورة القصص: ٥٦.

(١٨) الشورى: ٤٨؛ وانظر النساء: ٨٠؛ النحل: ٣٧، ٨٤؛ الإسراء: ٥٤؛ الفرقان: ٥٦؛ الأحزاب: ٤٥.

أوتوا الكتاب والأميين أ أسلمتم، فإن أسلموا فقد اهتدوا وإن تولوا فإنما عليك البلاغ، والله بصير بالعباد}. (١٩)

ج - المسلم يدعو إلى الإسلام أداء للواجب الذي يفرض عليه عدم احتكار خير الإسلام لنفسه ويلزمه بإشراك الآخرين في هذا الخير. وكان منطلق الرسول صلى الله عليه وسلم في دعوة الناس هو شعور المخلص المشفق عليهم والمحِب للخير لهم. فقد ورد في صحيح مسلم أنه "لما نزلت {وأنذر عشيرتك الأقربين} انطلق نبي الله صلى الله عليه وسلم إلى رضة (منطقة مرتفعة) من جبل فعلى أعلاها حجرا ثم نادى يا بني عبد منافاه...، إني نذير. إنما مثلي ومثلكم كمثّل رجل رأى العدو فانطلق يربأ أهله، فخشى أن يسبقوه فجعل يهتف يا صباحاه. محذرا إياهم العدو." (٢٠)

وقد يقول قائل: إنما هذا شعور خاص برسول الله تجاه عشيرته الكافرة في توجيه تهمة عظيمة لرسول الله المبعوث رحمة للعالمين جميعا. والحق إن هذا هو شعور رسول الله تجاه كل من أمره الله بدعوته من الجن والإنس. وهذه سنة الأنبياء الذين سبقوه جميعا. فقد كان الأنبياء من قبله يستعطفون أقوامهم أن يهتدوا، (٢١) وكانوا يبذلون كل ما هو مشروع بذله أملا في هدايتهم. وهذه الصفة واضحة في قصص الأنبياء كما هي واضحة في سيرة خاتم الأنبياء وسيد المرسلين. لهذا فإن شعور المسلم تجاه غير المسلمين - ابتداء - ينبغي أن يكون هو شعور الرسول صلى الله عليه وسلم نفسه تجاه المدعوين وهو الرحمة والإشفاق وحب الخير لهم.

(١٩) سورة آل عمران: ٢٠.
(٢٠) مسلم: الإيمان وأنذر عشيرتك.
(٢١) انظر مثلا: الأنعام: ١٠٨؛ هود: ٦٣؛ غافر: ٤١.

د - المسلم الذكي يدرك أن اهتداء أي مخلوق مكلف (إنسي أو جنّي) فرصة ذهبية للاستثمار الأخروي. فالرسول صلى الله عليه وسلم يؤكد أن المكسب في هذه التجارة يفوق أعظم مكاسب الدنيا. (٢٢) ولهذا فإن المسلم الذكي لن يترك هذه الفرصة الاستثمارية تقوته. والمسلم الطموح لن يرضى بديلا لمثل هذه الفرصة الاستثمارية التي سيجني فوائدها ليس في الدنيا فحسب، ولكن في الآخرة سعادة أبدية بطريقة مباشرة. وهذا المسلم الداعية يدرك أن الحد الأعلى من الكسب لا يمكن الحصول عليه بمجهوده وحده، وإنما بالتعاون مع شريكه. وشريكه هنا هو الكافر أو الضال. وقد يعجب كثير من الناس أن أقول هذا. بيد أن الحقيقة تقول بأن الكافرين والضالين هم شركاء لك إذا كنت داعية في هذه التجارة الرباحة إن أعطيتها حقها. فلديك بضاعة (هي الإسلام) تريد أن تروج لها والكافر مشتر محتمل. قد لا تكون لديه فكرة عن بضاعتك الثمينة. وقد لا يكون مقتنعا بها، وقد يكون عازفا عنها ويعتقد صادقا أنه لا يحتاجها، وقد يكون كارها لها ويعتقد صادقا أنها بضاعة كاسدة وأنك رجل مضل تريد إغواءه وتستحق المحاربة حماية لخلق الله من شركائك. وقد يحاربك لأنك منافس قوي ببضاعتك الثمينة الرائجة التي تفوق بضاعته الفاسدة وأنت ببضاعتك تفسد عليه السوق وتحكم على بضاعته بالبوار.

لهذا فإن الداعية الفطن الطموح سيبذل قصارى جهده وكل حيله في كسب هذا الشريك الفطري وإقناعه بشراء هذه البضاعة التي يؤمن يقينا بعظم كسبها للطرفين. فيبذل كل الجهود المشروعة لإسلام المدعو حتى لا تقوته المكافأة

(٢٢) البخاري، غزوة خيبر.

الموعودة. ولا يستغرب الداعية الفطن رفض الكافر للإسلام وإصراره على الكفر فهو يدرك أن ما يدعوا إليه حق وأن ما وعد به الرسول من الكسب حق، وأما المدعو فلم يدرك بعد أن الإسلام حق وأنه برفضه الإسلام يقود نفسه إلى الخسارة الكبرى لنفسه، بالخلود في النار. ولهذا نتوقع من هذا الشريك أن يقوم بأي تصرف يفسد هذه التجارة. ولكن ليس من المتوقع من المسلم العاقل أن يقوم بأي فعل يفسد هذه التجارة. ولهذا فإن الداعية العاقل سيتجنب الإتيان بأي سلوك قد يؤدي إلى إحجام المدعو عن قبول الدعوة فضلا عن تنفيره، حتى لا يخسر هذه التجارة. والخسارة أنواع:

(١) أن لا يفوز بالحد الأقصى للمكسب، وهو إدخاله في الإسلام ويقتصر كسبه على ما بذله من جهود مخصصة.

(٢) أن يكون سببا في تنفير الشريك وقد نهى الله عن ذلك بقوله تعالى: {ولا تسبوا الذين يدعون من دون الله فيسبوا الله عدوا بغير علم}. (٢٣) ولهذا فإن المسلم الذكي سيحرص على أن لا يقع في النوع الثاني من الخسارة بأي حال من الأحوال فيفقد جزءا من رأس ماله أو جله أو كله.

هـ - إن المسلم العاقل يدرك أن الشيطان عدو لدود ولديه حيل كثيرة ولا يعرف اليأس فيحذره ويحاول أن يتنبه إلى كل المزلق التي يعدها له الشيطان وأعوانه. ومن مزلق الشيطان: الرياء والسمعة، والخيلاء، والعزة بالاثم، والانتقام للنفس. لهذا يجب أن يتنبه الداعية إلى هذه المزلق باستمرار ويتعامل معها بيقظة وحكمة. فقد يكون الداعية النشط منغمسا في إقناع شركائه في التجارة العظيمة فيسمع ثناء من أحد

(٢٣) الآية وحديث أقلل أنت يا معاذ وحديث ولا تنفروا ...

الأشخاص على براعته و.. فيحس بشيء من العظمة والفخر فيبذل مزيدا من الجهد ليس لتحقيق هدفه الأساس ولكن لينال مزيدا من الإعجاب. فقد ورد عن رَسُولِ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ قوله: إِنْ أَوَّلَ النَّاسِ يُقْضَى يَوْمَ الْقِيَامَةِ عَلَيْهِ رَجُلٌ اسْتَشْهَدَ فَأَتَى بِهِ فَعَرَّفَهُ نِعْمَهُ فَعَرَفَهَا قَالَ فَمَا عَمِلْتَ فِيهَا قَالَ قَاتَلْتُ فِيكَ حَتَّى اسْتَشْهَدْتُ قَالَ كَذَبْتَ وَلَكِنَّكَ قَاتَلْتَ لِأَنْ يُقَالَ جَرِيءٌ فَقَدْ قِيلَ ثُمَّ أُمِرَ بِهِ فَسُحِبَ عَلَى وَجْهِهِ حَتَّى أُلْقِيَ فِي النَّارِ. وَرَجُلٌ تَعَلَّمَ الْعِلْمَ وَعَلَّمَهُ وَقَرَأَ الْقُرْآنَ فَأَتَى بِهِ فَعَرَّفَهُ نِعْمَهُ فَعَرَفَهَا قَالَ فَمَا عَمِلْتَ فِيهَا قَالَ تَعَلَّمْتُ الْعِلْمَ وَعَلَّمْتُهُ وَقَرَأْتُ فِيكَ الْقُرْآنَ قَالَ كَذَبْتَ وَلَكِنَّكَ تَعَلَّمْتَ الْعِلْمَ لِيُقَالَ عَالِمٌ وَقَرَأْتَ الْقُرْآنَ لِيقَالَ هُوَ قَارِئٌ فَقَدْ قِيلَ ثُمَّ أُمِرَ بِهِ فَسُحِبَ عَلَى وَجْهِهِ حَتَّى أُلْقِيَ فِي النَّارِ. وَرَجُلٌ وَسَّعَ اللَّهُ عَلَيْهِ وَأَعْطَاهُ مِنْ أَصْنَافِ الْمَالِ كُلِّهِ فَأَتَى بِهِ فَعَرَّفَهُ نِعْمَهُ فَعَرَفَهَا قَالَ فَمَا عَمِلْتَ فِيهَا قَالَ مَا تَرَكْتُ مِنْ سَبِيلٍ تُحِبُّ أَنْ يُنْفَقَ فِيهَا إِلَّا أَنْفَقْتُ فِيهَا لَكَ قَالَ كَذَبْتَ وَلَكِنَّكَ فَعَلْتَ لِيُقَالَ هُوَ جَوَادٌ فَقَدْ قِيلَ ثُمَّ أُمِرَ بِهِ فَسُحِبَ عَلَى وَجْهِهِ ثُمَّ أُلْقِيَ فِي النَّارِ.

وقد يكون الداعية النشط منغمسا في جهوده الإقناعية فيتصدى له شريك (مدعو) صعب المراس يأتي بتصرف يستثيره فيرد عليه الداعية بعنف قد يستحقه المدعو، ولكن قد ينفر شركاء آخرين لديهم شيء من الاستعداد للقناعة بما يدعو إليه. وبهذا يكون قد خسر خسرانا عظيما لأنه بالانتقام لنفسه فوّت على نفسه فرصا ثمينة للكسب العظيم.

وأفضل وسيلة لمواجهة هذه المزلق أن تسأل نفسك وأنت تقوم بالدعوة ابتغاء الكسب العظيم من الله: ما هدفي من هذا الجهد الدعوي؟

١ - هل هو محاربة الكفرة والضالين؟

٢ - هل هو محاربة الكفر والضلال؟

٣ - هل هو الأمل في أن يهتدي الكافر أو الضال ابتغاء

الأجر العظيم من الله؟

إن الداعية الذكي الطموح وخاصة إذا كانت لديه أي نوع من السلطة على شريكه أو له فضل عليه لا ينبغي أن يرضى بأقل من الثالثة. كما ينبغي أن يتجنب بكل الوسائل أن يكون هدفه محاربة الكفرة والضالين وذلك لأنه بهذا القصد سيُنْفَر من لديه أي رغبة في الإسلام وسيخسر شركاء قد يعينوه مستقبلا على الحصول على الحد الأقصى من الكسب في الدنيا والآخرة، وذلك بطريقة مباشرة (حين يصبح مسلما) أو بطريقة غير مباشرة، حين يتيح له فرصة الدعوة بأمان كما فعل أبو طالب عم النبي. إن الهدف الأساس هو ابتغاء الأجر من الله، وأما محاربة الكفر والضلال فوسيلة لتحقيق الهدف الأساس. وأما الهدف الأول (محاربة الكفرة والضالين) فهدف اضطراري لا نلجأ إليه إلا إذا ألجأنا إليه الشيطان فهو هدف دفاعي، نبذل قصارى جهدنا أن لا يضطرنا الشيطان إليه. وقد لا يبدو أن هناك فرقا بين الهدف الأول والثاني لأول وهلة ولكن دعني أوضح الفكرة بهذا المثال.

افترض أنك أخطأت في جزء من خبر نقلته، وذلك جهلا بالحقيقة أو تساهلا أو مكابرة. فقال لك أحد الحاضرين ليس له سلطة عليك "يا كاذب". فماذا يكون رد فعلك الفوري أو التلقائي؟ وماذا يكون رد فعل من يحبوك؟

ولنفرض أن شخصا آخر ضبطك في الحالة نفسها ولكن قال لك: "ما قلتة مخالف للحقيقة لأن الحقيقة هي كذا وكذا" وهي عبارة قاسية أيضا ولكنها أهون من الأولى. فالأولى قد تدفعك إلى المكابرة وموقف الدفاع عن النفس تلقائيا وقد يدفع

من يحبوك إلى كراهية الواصف لك بالكذب، وإن كانوا يحبونه هو أيضا ولكن بدرجة أقل. أما الشخص الثاني فإنه يجرح شعورك ولكن قد لا يستثير كثيرا غريزة الدفاع عن النفس، وقد يُبقي من يحبوك في موقف الحياد، إن لم يقفوا في صفه. وقلت هي عبارة قاسية أيضا وذلك لأنه يمكن في هذا المقام أن يقال لك: "ربما الصحيح هو كذا وكذا"؛ وهو تكذيب لقولك ولكن بلطف أكثر. والأفضل من هذا التعليق هو أن يؤكد المعلق صدق المخبر فيما صدق فيه والإتيان بالبديل للذي أخطأ فيه أو كذب فيه.

وبهذا المثال يتضح أن المسلم الذكي يتجنب مهاجمة غير المسلم أو الضال، ولكن إذ اضطر فإنه يهاجم كفره وضلاله بأسلوب يتجنب فيه قدر المستطاع استثارته. ومن هذه الأساليب أن تقوم بتنبية المدعو بالتدريج إلى بعض معتقداته التي تثير التساؤل وتناقشها جزءا جزءا، وذلك بدلا من مهاجمة معتقداته الفاسدة دفعة واحدة. وإذا كانت هناك أشياء تتفق فيها مع المدعو وهي من الحق أو جيدة في نظرك أثني عليها وعززها فيه. فمثلا بوذي أو كونفوشي يحافظ على المواعيد أو صدوق أو أمين أو نشيط فتثني على هذه الصفات فيه وتخبره بأن الإسلام يدعوا إليها ويعتني بها. فقد تحتفظ به محايدا إن لم تستطع إقناعه بالإسلام.

ومن الأساليب لتجنب الاصطدام بالمدعو نفسه، أن تنهي النقاش في المواضيع المختلف عليها بطريقة لطيفة قبل أن يحتد النقاش فينقلب إلى خصومة ثم عداوة. فنقول له مثلا: "نحن نتفق في أشياء كثيرة ولكن نخلف في هذه. وهذا شيء طبيعي." ثم تتسحب معتذرا بأنه لديك شيء تعمله أو تحاول نقل الحديث إلى موضوع آخر لاتختلفان فيه.

فالمسلم إذا كان في معركة مع الباطل ينبغي أن يحرص كل الحرص على أن لا يخسر المحايدين إذا لم يتمكن من إقناعهم بالحق، ويحاول تجنب استعداءهم. فقد يقفون معه - أحيانا- في معركته مع الباطل وأنصاره. والحياة التي نعيشها مليئة بالأمثلة لو فتحنا أعيننا عليها.

ثانيا - منطلقات تتعلق بالمضمون:

أ - البدء بالمعتقدات الأساسية مثل الوحدانية لأن بعض المعتقدات الفرعية قد تكون فوق مستوى فهم المخلوقات وإدراكهم، مثل: نقل عرش بلقيس من اليمن إلى الشام في طرفة عين، ونزول الله سبحانه وتعالى إلى السماء الدنيا، وقضية استواء الله على العرش، ومكان وجود الله...^(٢٤) فهذه الحقائق الثابتة بالأدلة النقلية (الكتاب والسنة) قد تثير بعض الإشكالات عند غير المسلمين. فإذا تم الاتفاق على الأساسيات والإيمان بها مثل كون مصدر القرآن الكريم هو رب العالمين ومصدر السنة النبوية هو رب العالمين الذي نؤمن بوحدانيته وأن القدرة البشرية للإدراك محدودة فإن الإشكال يزول في الغالب. فالإيمان بالمعتقدات الفرعية مرهونة بالإيمان بالمعتقدات الأساسية (مبادئ العقيدة). وهذه الأخيرة يمكن البرهنة عليها بالأدلة العقلية المستمدة من الفطرة وبالمنطق والتجربة المحسوسة.

ب - الابتداء بالتعاليم الإسلامية التي لها نفع محسوس للمدعو، والاقتصار على بيان الحق في البداية وتجنب المقارنة بالباطل قدر الإمكان. أما في مرحلة التعليم للمسلم فلا بد من بيان الباطل ومقارنته بالحق حتى يتبين له الحق بصورة

أوضح.

ج - عدم التعرض بالنقد لطقوس المدعو أو لعباداته الظاهرة. وذلك لأن كثيرا من العبادات بدون سياقاتها العقيدية غير الظاهرة تبدو مستهجنة. فالصلاة إلى الكعبة والطواف بها ورمي الجمرات مثلا، لا تختلف -في الظاهر- عن الصلاة إلى الصليب وإلى الصنم والتمسح بالحجارة وتقديسها... والفرق الجذري هو أن المسلم يقوم بهذه العبادات (الطقوس) لأن الله أمره بها. وهو يقوم بها طاعة لله. وهذا يختلف عن القيام بطقوس لم يأمر بها الله أو تخالف أوامره. وإلى هذه الحقيقة يشير عمر ابن الخطاب رضي الله عنه بقوله وهو يقبل الحجر الأسود "والله لقد علمت أنك حجرا لا تنفع أو تضر ولولا أني رأيت رسول الله صلى الله عليه وسلم يقبلك ما قبلتك".^(٢٥)

د - البدء بنقاط يتفق عليها الداعية والمدعو- إلى درجة كبيرة- مثل مبادئ أساسية في الأخلاق أو العقيدة، وإن كان الاتفاق جزئيا وليس كاملا. فهذه البداية تسهم في إيجاد جو يساعد على حسن استماع المدعو إلى ما يقوله الداعية.

هـ - البدء بمبادئ الإسلام التي عليها إجماع بين علماء المسلمين، بدلا من البدء بعرض بعض الآراء الفقهية التي هي موضع اختلاف بين العلماء، إلا أن ينبه الداعية إلى تلك الحقيقة. ومثال ذلك عدم الحديث عن تفاصيل الحجاب ابتداء مثل شكل الحجاب. وعند الحديث عنه لا يعرض الداعية أحد الآراء في هذه المسألة بصفته يمثل الإسلام، ولكن بصفته يمثل وجهة نظر إسلامية مرجحة من بين آراء أخرى مقبولة عند بعض علماء المسلمين. ومثال ذلك أيضا البدء بما هو واجب

(٢٤) أما قضية القدر فيمكن الاستفادة من كتاب "كشف الغيوم عن القضاء والقدر".

(٢٥) مسلم: الحج.

قبل ما هو حرام إلا فيما يتعلق بالعقيدة، وبما ليس فيه خلاف.
وقد يبادرك من لديه شيء من المعلومات بحسن نية أو بسوء نية قائلاً مثلاً: "لماذا يسمح الإسلام بتعدد الزوجات؟" فلا داعي في البداية أن تبدأ محاضرة عن التعدد، ولكن قل له باختصار: "إن الإسلام يسمح بذلك للمحتاج، ولكن لا يجبر أحداً على ذلك".

و - عند الإجابة مثلاً على سؤال: "لماذا تصلي؟ أو تصوم؟ ينبغي أن تكون الإجابة: لأنني مسلم أمرني الله بالصلاة أو الصيام. ثم يمكن للداعية أن يتبع ذلك بأدلة عقلية مثل فائدة الصلاة والصوم للإنسان والمجتمع، ولكن بصفتها أسباباً محتملة لتشريع الصلاة والصوم، وليست أسباباً قطعية.

ثالثاً - منطلقات تتعلق بالأسلوب:

قد يقول الداعية إن الحق واضح ولا يحتاج إلى أسلوب خاص في عرضه، ولكن الواقع غير ذلك. فقد يعرض الإنسان الحق بأسلوب فيقبله الناس بسرور وقد يقوله بأسلوب آخر فيغضب منه الناس ويرفضوه. ومثال ذلك أن أحد الملوك قص رؤيته على أحد جلسائه ليفسر لها. فقال الجليس: إن هذه الرؤيا تعني أن جميع أقربائك الأعزاء سيموتون خلال حياتك. فاستاء الملك. وسأل شخصاً آخر عن رأيه في الرؤيا فاجاب الثاني: إن هذه الرؤيا تعني أنك أطول عمراً من جميع أقربائك الأعزاء. فسرَّ الملك من أسلوب الثاني الذي عبر عن المضمون نفسه بأسلوب لطيف. ولعله لهذا يأمرنا الله سبحانه وتعالى بحسن الأسلوب في الدعوة. ومن هذه الأساليب ما يلي:

أ - الحكمة والرفق والأسلوب الحسن، وذلك في قوله تعالى: {ادع إلى سبيل ربك بالحكمة والموعظة الحسنة وجادلهم

بالتي هي أحسن، إن ربك هو أعلم بمن ضل عن سبيله وهو أعلم بالمهتدين. وإن عاقبتكم فعاقبوا بمثل ما عوقبتم به ولئن صبرتم لهو خير للصابرين}.^(٢٦) ومع أن الله يعلم علم اليقين أن فرعون لن يهتدي فإنه يأمر موسى وهارون عليهما السلام باستعمال الرفق لعله يهتدي، وذلك في قوله تعالى: {فقل لا له قولا لينا لعله يتذكر أو يخشى}.^(٢٧) كما يأمر بالصبر وضبط النفس في قوله تعالى: {واصبر على ما يقولون واهجرهم هجرا جميلا. وذرنى والمكذبين أولي النعمة ومهلهم قليلا}.^(٢٨) ويقول تعالى: {ولا تجادلوا أهل الكتاب إلا بالتتي هي أحسن}.^(٢٩) ويقول تعالى أيضاً: {ادفع بالتتي هي أحسن فإذا الذي بينك وبينه عداوة كأنه ولي حميم}.^(٣٠)

ولهذا كان من الطبيعي أن يدعو النبي صلى الله عليه وسلم لتقيد بالهداية رغم محاربتهم له،^(٣١) وعندما طلب منه البعض الدعاء على قبيلة دوس، كان رده: "اللهم اهد دوساً وأت بهم".^(٣٢) وذلك بدلاً من الدعاء عليهم.

ومع ما لقيه الرسول صلى الله عليه وسلم من قومه من أذى شديد فإنه لم يرد لهم الهلاك. فعندما بلغ به الهم مبلغه جاءه جبريل بملك الجبال الذي قال له: "يا محمد، إن الله قد سمع قول قومك لك، وأنا ملك الجبال، وقد بعثني ربي إليك لتأمرني بأمرك، فما شئت؟ إن شئت أطبقت عليهم الأخشبين (الجبليين)؟ فكان رد النبي صلى الله عليه وسلم: بل أرجو أن يخرج الله

(٢٦) النحل: ١٢٥-١٢٦.

(٢٧) طه: ٤٣-٤٤.

(٢٨) المزمل: ١٠-١١.

(٢٩) العنكبوت: ٤٦.

(٣٠) فصلت: ٣٤.

(٣١) ابن هشام ج: ٩٨.

(٣٢) البخاري: الجهاد، الدعاء للمشركين.

من أصلاهم من يعبد الله وحده، لا يشرك به شيئاً".^(٣٣) وعندما أعطى الرسول صلى الله عليه وسلم الراية لعلي بن أبي طالب رضي الله عنه في غزوة خيبر وقال علي: يا رسول الله، أقاتلهم حتى يكونوا مثلنا؟ قال له صلى الله عليه وسلم: "انفذ على رسلك حتى تنزل بساحتهم، ثم ادعهم إلى الإسلام، وأخبرهم بما يجب عليهم من حق الله فيه، فوالله لأن يهدي الله بك رجلاً واحداً خير لك من أن يكون لك حمر النعم".^(٣٤)

وعندما اشتد غضبه على بعض الكافرين لإمعانهم في أذية المسلمين ومحاربة الإسلام ودعا عليهم، ذكره الله بأنه ليس له إلا أن يبلغ الرسالة وذلك في قوله تعالى: {ليس لك من الأمر شيء أو يتوب عليهم أو يعذبهم فإنهم ظالمون}. والله ما في السموات وما في الأرض يغفر لمن يشاء ويعذب من يشاء والله غفور رحيم. {^(٣٥) ومن هذا القبيل أيضاً قوله تعالى: {يا أيها الذين ءامنوا عليكم أنفسكم لا يضركم من ضل إذا اهتديتم...}.^(٣٦) فبعد أن يبذل المسلم جهده في الدعوة ليس عليه أكثر من أن يهدي نفسه.

ومما يتسق مع أسلوب الرفق في الدعوة قوله صلى الله عليه وسلم لقومه من أهل مكة وقد أسلموا أمرهم إليه بعد أن نصره الله عليهم: "لا تثريب عليكم اليوم. اذهبوا فأنتم الطلقاء" وعفا عن ما صدر منهم من إيذاء ومحاربة سابقاً، إلا عدداً محدوداً كانوا قد بالغوا في العداوة والكيد للإسلام والنكاية بالمسلمين، ولا سيما بالمستضعفين منهم.^(٣٧) وكما يقول آل

^(٣٣) البخاري: بدء الخلق، إذا قال.

^(٣٤) البخاري: فضائل الصحابة، مناقب علي.

^(٣٥) آل عمران: ١٢٨؛ وانظر البخاري: التفسير، ليس لك

^(٣٦) المائدة: ١٠٥.

^(٣٧) ابن القيم، زاد ج: ٣: ٤٠٧-٤١٣.

محمود: "ولم يسأل الرسول صلى الله عليه وسلم عن المسلم منهم والكافر حتى أسلموا جميعاً من تلقاء أنفسهم".^(٣٨) وكذلك عفوهُ عن هوازن ورده سبائهم عليهم ينطلق أيضاً من الأسلوب نفسه.^(٣٩)

ومن أساليب اللين ما يستثير عاطفة المدعو تجاه الموقف مجرداً من المصلحة الشخصية أو بوضع نفسه مكان الطرف الآخر. ومثال ذلك قول النبي صلى الله عليه وسلم للشاب الذي طلب الإذن بالزنى فقال له الرسول صلى الله عليه وسلم: أترضاه لأهلك...؟ وقد يتمثل الأسلوب العاطفي في تقديم خدمة للمدعو أو هدية.

وعلى المسلم أن يوازن بين أسلوب اللطف في الدعوة الذي يتسق مع الرحمة التي يدعوا إليها، وبين إظهار الإسلام بمظهر العزة اللانقة به. ويتم ذلك أولاً بحرص المسلم على تطبيق التعاليم الإسلامية وأداء واجباته علناً وباعتزاز مقرون بالامتنان لله الذي هداه، وبالإشفاق على من حرم نفسه منها، وليس باعتزاز مقرون بالتكبر والعجرفة على المحرومين من نعمة الإسلام. وقبل أن يلوم المسلم الكافرين على كفرهم وينظر إليهم باستعلاء يجب أن يلوم نفسه ويؤنبها على التقصير في حق الدعوة، وعدم تبليغ الإسلام بالصورة المناسبة والوسيلة المناسبة.

ب - جواز الاستعطاف أو ما يشبه الاستعطاف لكي يستمع إليك المدعو. فهذه سنة المرسلين بما فيهم محمد صلى الله عليه وسلم.^(٤٠) وذلك لأن المسلم يريد إقناع الآخرين

^(٣٨) آل محمود، مجموعة ج: ٢: ٦١.

^(٣٩) العسقلاني ج: ٧: ٦٤١ لحديث مرسل أورده في تعليقه؛ ابن هشام ج: ٤: ٩٨-٩٩.

^(٤٠) صيني، حقيقة العلاقة، المنهج في الدعوة إلى الإسلام.

بقبول الإسلام كبديل لدين نشأوا عليه وتعودوا عليه، وهم متمسكون به.

ومن أمثلة الاستعطاف قول نبي الله صالح لقومه ثمود: {قال يقوم أرأيتم إن كنت على بينة من ربي وآتاني منه رحمة فمن ينصرني من الله إن عصيته فما تزيدونني غير تخسير.} (٤١) ومن الاستعطاف المقرون بالمقابلة بين النقيضين قوله تعالى على لسان مؤمن آل فرعون: {وياقوم مالي أدعوكم إلى النجاة وتدعونني إلى النار.} (٤٢)

ومن قبيل اللين أيضا عدم استثارة الخصم بحيث ينتقل من الإنصات إلى التحدي إذ يأمرنا الله عز وجل بقوله تعالى: {ولا تسبوا الذين يدعون من دون الله فيسبوا الله عدوا بغير علم. كذلك زينا لكل أمة عملهم ثم إلى ربهم مرجعهم فينبئهم بما كانوا يعملون.} (٤٣)

ج - جواز التنزل - إذا لزم الأمر - للمدعو والانطلاق من الفرضية الصفريّة، أي بدء الحوار بافتراض أن كلا منكما قد يكون مصيبا أو مخطئا، وذلك استنتاجا من قوله تعالى: {قل من يرزقكم من السماوات والأرض، قل الله وإنا أو إياكم لعلى هدى أو في ضلال مبين.} (٤٤) وذلك لكي ينطلق غير المسلم من نقطة محايدة بدلا من نقطة مصبوغة بتحيزاته الشخصية التي تراكمت عبر السنين التي عاشها في أحضان بيئته العقديّة.

وقد يهدف هذا التنزل إلى جذب اهتمام المدعو فلعله ينظر نظرة جادة ومدققة بعيدا عن التحيزات الشخصية تجاه الموضوع. ولهذا فقد يأتي الحوار في صيغة رقيقة، ومثال ذلك

في قوله تعالى: {وقال رجل مؤمن من آل فرعون يكتم إيمانه أتقتلون رجلا أن يقول ربي الله وقد جاءكم بالبينات من ربكم وإن يك كاذبا فعليه كذبه وإن يك صادقا يصبكم بعض الذي يعدكم إن الله لا يهدي من هو مسرف كذاب.} (٤٥)

ومثاله أيضا قوله تعالى على لسان أحد الأنبياء: {قل أو لو جئتكم بأهدى مما وجدتم عليه آباءكم.} (٤٦) ويعلق عليه ابن الحنيلي " ولا هداية لأبائهم وإنما ذكر ذلك توطئة لاستماعهم وتلطفا في الدعاية إلى هدايته." (٤٧)

ومثال ذلك أن تقول للنصراني لنفترض أن ما نقوله أنا وأنت يقبل الصواب والخطأ. ثم تضرب له مثلا يوضح العلاقة بين الأديان السماوية الثلاث: اليهودية التي جاءت قبل المسيحية والإسلام الذي جاء بعد المسيحية. فنقول له هل اليهود يؤمنون بصدق رسالة عيسى كما يؤمن المسيحيون بصدق رسالة موسى عليهما السلام؟ ستكون إجابته لا. فنقول وكذلك المسيحيون لا يؤمنون بصدق رسالة محمد كما يؤمن المسلمون بصدق رسالة عيسى وموسى عليهما السلام؟ وبعبارة أخرى، أنتم تعتبرون ما نزل على الأنبياء من قبل عيسى جزءا من المسيحية، (٤٨) ولكن اليهود لا يعترفون بالمسيحية، والمسلمون يؤمنون بما أنزل على موسى وعيسى ومحمد عليهم الصلاة والسلام جميعا. وكل واحد منا يقول بأن دينه هو الذي يؤدي إلى النجاة من النار وإلى الدخول إلى الجنة.

(٤٥) سورة غافر: ٢٨.

(٤٦) سورة الزخرف: ٢٤.

(٤٧) ابن الحنيلي، ص ١٢٥.

(٤٨) العهد القديم وهو كتاب اليهود يُعد جزءا يمثل ثلثي الكتاب المقدس عند المسيحيين.

(٤١) سورة هود: ٦٣.

(٤٢) سورة غافر: ٤١.

(٤٣) سورة الأنعام: ١٠٨.

(٤٤) سورة سبأ: ٢٤.

ولو شبَّهنا هذه الأديان الثلاثة بعمارة، وشبَّهنا كلا منها بمصعد مستقل من مصاعد هذه العمارة، سنجد أن اليهودية تشبه المصعد الذي يؤدي إلى ثلث طوابق العمارة، والمسيحية تشبه المصعد الذي يؤدي إلى ثلثي طوابق العمارة. وأما الإسلام فيشبه المصعد الذي يؤدي إلى جميع طوابق العمارة. فإذا كنا جميعاً نريد شقة محددة (الجنة) ولكن لا ندري في أي طابق هي فإن من الحكمة أن نستخدم المصعد الذي يؤدي إلى الطوابق كلها.

د - استخدام منهج مشترك بين الداعية والمدعو مثل الأدلة الفطرية أو العقلية ومثال ذلك قوله تعالى: {لو كان فيهما آلهة غير الله لفسدتا}.^(٤٩)

هـ - عدم تجاوز آداب المحاوراة إلى المناظرة. وذلك للأسباب التالية:

١ - المحاوراة تهدف إلى الوصول إلى الحق واقتناع الاثنين به، أما المناظرة تهدف إلى هزيمة الخصم.

٢ - المحاوراة تكون بين اثنين، والأفضل أن لا تكون أمام جمهور كبير، أما المناظرة فالأفضل لها أن تكون أمام جمهور كبير، مع حسن الاستعداد لها.

٣ - المحاوراة لا تحتاج إلى إمام كبير بما تدعو إليه أو إلى معرفة بمعتقدات الطرف الآخر، وإن كان ذلك مما يكون سبباً في نجاح المحاوراة. أما المناظرة فتحتاج إلى إمام مميز بما يدافع عنه المناظر وبما سيهاجمه، ولا سيما ما يعتبره نقاط ضعف عند الخصم.

٤ - يغلب على المحاوراة الجو النفسي الودي. فكل طرف

يرغب في أن يشرك الطرف الآخر فيما يعتقد أنه الصواب، أو يصرف محاوره عن ما يعتقد أنه الخطأ. أما في المناظرة فيغلب الجو النفسي العدائي أو الذي يتسم بروح التحدي. فكل طرف يريد أن يثبت أنه هو على الحق أو -على الأقل- أن الطرف الآخر على باطل.

هـ - الأصل في المحاوراة خلوها من الخدع والأساليب الملتوية أو الجارحة، أما في المناظرة فهذه الأساليب مألوفة فيها، كما أن سفك الدماء في الحرب واللجوء إلى الخديعة أمر مألوف. فالحرب إما نصر أو هزيمة، وكذلك الأمر بالنسبة للمناظرة إما نصر أو هزيمة.

و - الاختصار على الحقائق بدون مبالغة عند الحديث عن الإسلام فلا تقول مثلاً: "لأن الله حفظ القرآن الكريم فإن جميع المسلمين يقرؤونه بطريقة واحدة، وكل نسخ القرآن الكريم متطابقة في كل شيء". ولكن قل مثلاً حفظه الله من التحريف، وبعض آياته وردت فيها قراءات مختلفة عن النبي صلى الله عليه وسلم لحكمة إلهية قد لا نعلمها. وهي اختلافات هينة مثل زيادة حرف واو أو نقص حرف واو، لا يغير في المضمون إلى درجة التضاد في المدلول الأساس. فحتى في حالة اعتبار كلمة "قروء" التي تعني حالة الطهر أو حالة الحيض فإن المدلول الأساس لا يختلف كثيراً. فثلاث حيضات هي ثلاثة طهر.

(٤٩) سورة الأنبياء: ٢٢.

أنواع الأساليب الإقناعية الرئيسية

ليس هناك خلاف في كون الإقناع يعتمد على عدد من العوامل مثل الصفات الإيجابية والسلبية للقائم بالاتصال، والوسيلة التي تنتقل الرسالة (المصدر الثانوي)، والجمهور المستقبل، والرسالة. ولكن الرسالة هي الأداة الرئيسية التي يعتمد عليها في إحداث أثر في آراء الآخرين ومشاعرهم وسلوكهم.^(٥٠) ومن أهم عناصر الرسالة الإقناعية بعد المضمون هو الأسلوب الذي يعالج به المضمون ويقدم به. ولا فرق في ذلك بين أن تكون عملية الاتصال الإقناعية هي للدعوة أو الدعاية أو الإعلان، أو لتأسيس علاقات طيبة.

ومما يفيد الداعية أن يتعرف على بعض الأساليب القرآنية في الإقناع ليسترشد بها في جهوده الدعوية. فالقرآن الكريم من أغنى المصادر لمثل هذه الأساليب التي ينبغي أن يتعرف عليها الداعية. وعند استعراض الأساليب التي وردت في القرآن الكريم والتي يمكن للمخلوقات الاستفادة منها نجد أنها تنقسم إلى نوعين رئيسيين: ^(٥١)

١ - الأساليب العقلية. وهي الأساليب التي يرجح فيها مخاطبة العقل، فتجعل المدعو يهتم بالرسالة لأنها تبدو منطقية وذات فائدة محسوسة له.

٢ - الأساليب العاطفية. وهي الأساليب التي تخاطب الوجدان أو العاطفة والمشاعر، فتظهر الرسالة بصورة محببة إليه تجعله يميل إلى الاقتناع بها.

الأساليب العقلية:

ومن نماذج الأساليب العقلية استخدام ما يلي:

١ - الفطرة السليمة: عندما يستند البرهان إلى الفطرة السليمة البسيطة التي يفهما كل المستويات العقلية للمخلوقات المكلفة فإن البرهان يأتي قويا ويتسم بالديمومة. وأغلب أدلة إثبات وحدانية الله من هذا النوع. ومن أمثلة ذلك قول الله تعالى: {لو كان فيهما آلهة إلا الله لفسدتا فسبحان الله رب العرش عما يصفون}.^(٥٢) وقوله تعالى: {ما اتخذ الله من ولد وما كان معه من إله إذا لذهب كل إله بما خلق ولعلا بعضهم على بعض، سبحان الله عما يصفون}.^(٥٣)

ويقول عز وجل على لسان إبراهيم عليه السلام: {إذ قال لأبيه يا أبت لم تعبد ما لا يسمع ولا يبصر ولا يغني عنك شيئا}.^(٥٤) وهو أسلوب رقيق يمتزج فيه الأسلوب العقلي مع العاطفي الذي يليق بين الابن وأبيه.

٢ - الاستنتاج القياسي: هذا النوع نجده كثيرا في القرآن الكريم ويستند إلى مقدمة أو مُسلّمة تقود إلى نتيجة حتمية. فالمنطق هنا يقول: إن الذي استطاع عمل ما هو أصعب لا يعجزه عمل ما هو أسهل فيستدل بالعام على الخاص. ومثاله الإجابة على المتشكك في يوم البعث إذ يقول تعالى: {وضرب لنا مثلا ونسي خلقه قال من يحيي العظام وهي رميم، قل يحييها الذي أنشأها أول مرة وهو بكل خلق عليم. الذي جعل لكم من الشجر الأخضر نارا فإذا أنتم منه توقدون. أو ليس الذي خلق السماوات والأرض بقادر على أن يخلق مثلهم

(٥٢) سورة الأنبياء: ٢٢.

(٥٣) سورة المؤمنون: ٩١.

(٥٤) سورة مريم: ٤٢.

(٥٠) Anderson p. 137.

(٥١) صيني، منخل إلى الإعلام ص ٢٣٧-٢٦٥.

بلى وهو الخلاق العليم.} (٥٥) وقوله تعالى: {وهو الذي يبدؤ الخلق ثم يعيده وهو أهون عليه وله المثل الأعلى في السماوات والأرض وهو العزيز الحكيم.} (٥٦)

ولإثبات أن خلق المسيح بدون أب لم يجعله أهلا لأن يُعبد إذ لم يُعبد آدم الذي لم يكن له أب ولا أم يقول تعالى: {إن مثل عيسى عند الله كمثل آدم خلقه من تراب ثم قال له كن فيكون.} (٥٧)

٣ - الاستنتاج الاستقرائي: في هذا الأسلوب يستطيع الداعية عرض عدد من الحقائق الجزئية الواقعية التي تقود تلقائيا إلى حقيقة عامة. وفي النموذج التالي نجد أن حقيقة وجود الله وخلق له هذا الكون صارخة في قوله تعالى: {إن الله فالحق والحب والنوى يخرج الحي من الميت ومخرج الميت من الحي ذلكم الله فأنى تؤفكون. فالحق الإصباح وجعل الليل سكنا والشمس والقمر حسبانا ذلك تقدير العزيز العليم. وهو الذي جعل لكم النجوم لتهتدوا بها في ظلمت البر والبحر قد فصلنا الآيات لقوم يعلمون. وهو الذي أنشأكم من نفس واحدة فمستقر ومستودع قد فصلنا الآيات لقوم يفقهون. وهو الذي أنزل من السماء ماء فأخرجنا به نبات كل شيء فأخرجنا منه خضرا نخرج منه حبا متراكبا ومن النخل من طلعها قنوان دانية وجنات من أعناب والزيتون والرمان مشتبها وغير متشابه. أنظروا إلى ثمره إذا أثمر وينعه إن في ذلكم لآيات لقوم يؤمنون.} (٥٨)

٤ - التشبيه: يهدف هذا الأسلوب إلى تجسيد الأشياء المعنوية حتى تظهر حقيقتها وتوضح خطورتها وهو أسلوب

يتكرر كثيرا في القرآن الكريم. والتشبيه قد يكون بأشياء واقعية موجودة وقد يكون بأحداث واقعية، وقد يكون بأحداث افتراضية. ومن أمثلة التشبيه بالأشياء الواقعية ممزوجة بالمقارنة بين الضدين قوله تعالى: {ألم تر كيف ضرب الله مثلا كلمة طيبة كشجرة طيبة أصلها ثابت وفرعها في السماء. تؤتي أكلها كل حين بإذن ربها، ويضرب الله الأمثال للناس لعلهم يتذكرون. ومثل كلمة خبيثة كشجرة خبيثة اجتثت من فوق الأرض ما لها من قرار.} (٥٩)

ومن أمثلة التشبيه بالأحداث الواقعية قوله تعالى: {ولا تكونوا كالتي نقضت غزلها من بعد قوة أنكاثا تتخذون أيمانكم دخلا بينكم أن تكون أمة هي أربى من أمة...} (٦٠) وكذلك قوله تعالى: {له دعوة الحق والذين يدعون من دونه لا يستجيبون لهم بشيء إلا كباسط كفيه إلى الماء ليبلغ فاه وما هو ببالغه وما دعاء الكافرين إلا في ضلال.} (٦١) وقوله تعالى: {مثل الذين كفروا بربهم أعمالهم كرماد اشتدت به الريح في يوم عاصف لا يقدرون مما كسبوا على شيء ذلك هو الضلال البعيد.} (٦٢)

وفي بعض الظروف تكون الأمثلة الافتراضية أنسب من غيرها للإقناع وتجعل الصورة أكثر وضوحا والفروق أكثر جلاء كما في قوله تعالى: {يا أيها الناس ضرب مثل فاستمعوا له. إن الذين تدعون من دون الله لن يخلقوا ذبابا ولو اجتمعوا له وإن يسلبهم الذباب شيئا لا يستنقذوه منه، ضعف الطالب والمطلوب.} (٦٣)

(٥٩) سورة إبراهيم: ٢٤-٢٦.

(٦٠) سورة النحل: ٩١-٩٢.

(٦١) سورة الرعد: ١٤.

(٦٢) سورة إبراهيم: ١٨.

(٦٣) سورة الحج: ٧٣.

(٥٥) سورة يس: ٧٨-٨١.

(٥٦) سورة الروم: ٢٧.

(٥٧) سورة آل عمران: ٥٩.

(٥٨) سورة الأنعام: ٩٥-٩٩.

٥ - تقديم وجهتي النظر: قد لا يسمح الوقت دائما للجوء إلى تقديم وجهتي النظر المتضاربتين لتتضح الحقيقة ويظهر الراجح من المرجوح كما يسميه ابن الحنبلي.^(٦٤) ولكن هذا الأسلوب المنطقي قد أثبت فعاليته بين من يعتزون بقدرتهم على التفكير المنصف ونضجهم العقلي.^(٦٥) ومن النماذج القرآنية لهذا الأسلوب قوله تعالى عن الخمر والميسر والعلة في تحريمها: {يسئلونك عن الخمر والميسر قل فيهما إثم كبير ومنافع للناس وإثمهما أكبر من نفعهما}.^(٦٦) وقوله تعالى: {ولا تهنوا في ابتغاء القوم إن تكونوا تألمون فإنهم يآلمون كما تألمون وترجون من الله ما لا يرجون}.^(٦٧)

٦ - المقدمات التاريخية: وترتبط هذه المقدمات بجوهر الرسالة، إذ تمتلأ قصصها بالمدلولات التي تجعل الرسالة الخاتمة للرسالات تنزل هينة على قلب المستقبل لها. ومن الأمثلة القرآنية على ذلك سورة العنكبوت حيث تبدأ الرسالة الإقناعية بالحديث عن قصة قوم نوح وإبراهيم ولوط وإسحاق ويعقوب وشعيب وصالح وموسى وهارون وما لقيه هؤلاء الأنبياء من أقوامهم. ثم نجد الآية إحدى وأربعين تقرر في نهاية المطاف أنه بدون الإيمان بوحداية الله تعالى لا فلاح إذ يقول تعالى: {مثل الذين اتخذوا من دون الله أولياء كمثل العنكبوت اتخذت بيتا وإن أوهن البيوت لبيت العنكبوت لو كانوا يعلمون}.^(٦٨) ومن الأساليب العقلية ما يأخذ الصبغة العملية، ومثال ذلك العقد والحل؛ وقد يسميه علماء الأصول بالسبر والتقسيم حيث

تكون هناك مشكلة وتكون هناك احتمالات متعددة لحلها. فيتم اختبار كل احتمال بشكل مستقل حتى يتم التوصل إلى الاحتمال المرجح. ولعل أبرز مثال لهذا الأسلوب العملي هو قصة إبراهيم عليه السلام وهو يتظاهر بالبحث عن رب جدير بالعبادة إذ يقول تعالى: {فلما جنّ عليه الليل رءا كوكبا قال هذا ربي فلما أفل قال لا أحب الآفلين. فلما رءا القمر بازغا قال هذا ربي فلما أفل قال لئن لم يهدهي ربي لأكونن من القوم الضالين. فلما رءا الشمس بازغة قال هذا ربي أكبر فلما أفلت قال يا قوم إني بريء مما تشركون. إني وجهت وجهي للذي فطر السماوات والأرض حنيفا وما أنا من المشركين}.^(٦٩)

الأساليب العاطفية:

ويتسم هذا الأسلوب بأنه يخاطب المشاعر والوجدان أكثر مما يخاطب العقل. ويتمثل في الثناء على إيجابيات المدعو والإنكار على سلبياته، وتخويف المدعو أو منحه الأمل، ومعاقبة المدعو أو مكافأته. ويمكن تقسيم هذه الأساليب إلى نوعين أيضا: قولية وعملية.

ومن الأساليب العاطفية ما تأخذ الصبغة القولية ومن نماذجها التي يمكن محاكاتها باعتبارها نماذج ما يلي:

١ - المديح: وهي مكافأة يستحقها الإنسان لعمل يقوم به أو لالتزام يوفي بشروطه. وكثيرا ما يأخذ الثناء في القرآن الكريم صيغة النعت العام بالمرغوب فيه مثل: هم مسلمون، المتقين، لقوم يعلمون، قوم عابدين، قوم يعقلون، قوم يتفكرون، قوم يذكرون، لقوم يؤمنون.^(٧٠)

(٦٤) ابن الحنبلي ص ١٢٠.

(٦٥) Hoveland.

(٦٦) سورة البقرة: ٢١٩.

(٦٧) سورة النساء: ١٠٤.

(٦٨) سورة العنكبوت: ٤١.

(٦٩) سورة الأنعام: ٧٦-٧٩.

(٧٠) سورة النمل: ٨١، المرسلات: ٤١، فصلت: ٣، الأنبياء: ١٠٦، العنكبوت: ٣٥، الزمر: ٤٢، النحل: ٧٩، ١٣.

كما يأتي الثناء أحيانا محددا للصفة الممدوحة كقوله تعالى: {...فيه رجال يحبون أن يتطهروا والله يحب المطّهرين.} (٧١) وقوله تعالى: {والذين تبوءوا الدار والايمان من قبلهم يحبون من هاجر اليهم ولا يجدون في صدورهم حاجة مما أوتوا ويؤثرون على أنفسهم ولو كان بهم خصاصة ومن يوق شح نفسه فأولئك هم المفلحون.} (٧٢)

٢ - الوعد: ويأتي الوعد في القرآن الكريم عادة في صيغتين: عام يشمل الدنيا والآخرة، أو خاص بالحياة في الدار الآخرة. ومثال الصيغة الأولى قوله تعالى: {ليجزئهم الله أحسن ما عملوا ويزيدهم من فضله والله يرزق من يشاء بغير حساب.} (٧٣)

ومثال الصيغة الثانية قوله تعالى: {وجزاهم بما صبروا جنة وحريرا. متكئين فيها على الأرائك لا يرون فيها شمسا ولا زمهريرا. ودانية عليهم ظلالها وذللت قطوفها تذليلا. ويطاف عليهم بأنية من فضة وأكواب كانت قواريرا. قواريرا من فضة قدروها تقديرا. ويسقون فيها كأسا كان مزاجها زنجبيلا. عينا فيها تسمى سلسبيلا. ويطوف عليهم ولدان مخلدون إذا رأيتهم حسبتهم لؤلؤا منثورا. وإذا رأيت ثم رأيت نعيما وملكا كبيرا. عاليهم ثياب سندس خضر وإستبرق وحلوا أساور من فضة وسقاهم ربهم شرابا طهورا. إن هذا كان لكم جزاء وكان سعيكم مشكورا.} (٧٤)

٣ - التخويف مع ترك باب الأمل مفتوحا. وهذا الأسلوب يظهر في القرآن الكريم حتى في العبارة القصيرة مثل قوله

تعالى: {إن ربك سريع العقاب وإنه لغفور رحيم.} (٧٥) وقوله تعالى: {وإن ربك لذو مغفرة للناس على ظلمهم، وإن ربك لشديد العقاب.} (٧٦)

ولاشك أن أقوى الأساليب العاطفية والعقلية قاطبة هو أن يكون الداعية قدوة حسنة في سلوكه. فالناس لا يعرفون درجة تقواه إلا بما ينعكس منها على سلوكه، ولا يعرفون درجة علمه إلا بما ينعكس منها على سلوكه، ولا يعرفون درجة صدقه وأمانته وقيمة ما يدعوا إليه من الهداية الربانية إلا بما ينعكس منها على سلوكه. وقد جعل الله في مقدور كل مسلم ومسلمة أن يدعوا إلى الإسلام أو الحق أو الخير، وذلك بسلوكه الحسن إذا قام بتطبيق ما يعرفه من أمور دينه. فالسلوك ظاهر للناس ومحسوس لا تعادله قوة الكلام في الإقناع وإن كان بليغا. ولتعلم الداعية أن الإسلام يمثل الحق والخير، لا يحاربه إلا من فقد فطرته السليمة واستبعدته مصالحه الشخصية. فأما الإنسان الذي يحتفظ بإنسانيته وفيه خير للآخرين فلا يحارب الإسلام، وإن لم يقبله. فليحذر الداعية من أي فهم للإسلام يُنفّر منه، فهو دليل قوي على انحراف فهمه للإسلام. فالدين يسر، وهو السند للإنصاف وللعدالة بين المخلوقات المكلفة الطبيعية كلها.

(٧١) سورة التوبة: ١٠٨.

(٧٢) سورة الحشر: ٩.

(٧٣) سورة النور: ٣٨.

(٧٤) سورة الإنسان: ١٢-٢٢.

(٧٥) سورة الأنعام: ١٦٥.

(٧٦) سورة الرعد: ٦؛ الدخان: ٤٢.

السمات العقدية لغير المسلمين

لعل من الضروري أن يعرف الداعية طبيعة المدعويين أو- على الأقل- بعض السمات العامة لهم حتى يمكنه اختيار الأسلوب الأمثل في الموقف الدعوي المحدد.

وتختلف سمات المدعويين إلى الإسلام بسبب الاختلاف في أشياء مكتسبة كثيرة منها العادات والتقاليد ولكن لعل أوثقها صلة بموضوع دعوة غير المسلمين هي اختلاف معتقداتهم الدينية. وعموما يمكن تقسيم غير المسلمين من هذه الزاوية إلى الأقسام التالية:

١ - أهل الكتاب، ومنهم اليهود والنصارى والفرق التي تفرعت عنها، بدون خلاف بين المختصين في دراسة الأديان. ولديهم رسل معروفون، أرسلهم رب العالمين، ولديهم كتب معروفة. ولهذا تسمى أديان سماوية.

٢ - وثنيون، ومنهم البوذيون، والهندوس، والمنتمون إلى الأديان التي لا يعرف الناس لها أصولا محددة، مثل رسل معروفين أو كتب معلومة. ومع هذا فإنه لا يمكن الجزم بأن أصل هذه الديانات أو المعتقدات الدينية ليس سماوياً. وذلك لأسباب منها: قوله تعالى {وإن من أمة إلا خلا فيها نذير} (٧٧) ولأن جهلنا بأصلها ليس دليلاً كافياً على أن أصلها ليس بسماوي. فقد تكون سماوية وتعرضت للتحريف كما تعرضت اليهودية والنصرانية إلى التحريف رغم تسجيلها كتابة.

٣ - ملحدون، وهؤلاء هم الدهريون، لا يؤمنون بالحياة الآخرة ولا بحساب يؤدي إلى الجنة أو النار. وقد يسمون بالعلمانيين، لا ينتمون إلى ديانة محددة انتماء تطبيقياً قويا وفي

(٧٧) سورة فاطر: ٢٤.

الغالب لا ينكرون على من يلتزم بعقيدة محددة ما لم يعرقل هذا الالتزام تطبيق الأنظمة العامة التي تحكم حياتهم السياسية أو الاقتصادية أو الاجتماعية المشتركة.

المراحل النظرية للدعوة إلى الإسلام

لعل مما يساعد الداعية في جهوده الدعوية أن يعرف المراحل التي تمر بها العملية الدعوية حتى يحسن اختيار المضمون والأسلوب الأنسب للمرحلة المحددة.

ويمكن تقسيم مراحل الدعوة إلى الإسلام نظريا إلى المراحل الرئيسية التالية: التعريف بالإسلام، والدعوة إليه صراحة، والتعليم. ولكن يلاحظ أن الفرق الزمني بين هذه المراحل ليس محدداً. فقد تتبع المرحلة التالية المرحلة السابقة مباشرة. وقد تختلط المرحلة الأولى بالمرحلة الثانية. ولا يشترط أن يقوم الداعية نفسه بالمراحل المختلفة الثلاث كلها. فقد تقع مرحلة التعريف بالنسبة للمدعو مصادفة ولا تحدث المرحلة التالية إلا بعد سنوات يقوم بها شخص آخر...

والمراحل الثلاث بشيء من التفصيل كما يلي:

١ - المرحلة الأولى تتمثل في التعريف بالإسلام. وتكون هذه المرحلة لمن لم يسمع بالإسلام من قبل ولم يعرف عن مبادئه الأساسية شيئاً. وهذا التعريف قد يكون بطرق مباشرة أو غير مباشرة. ومن الطرق غير المباشرة تمثل المسلم بالأخلاق الإسلامية، مثل الأمانة وحسن التعامل، والصدق، والرفق، والإنصاف، وحب المساعدة،... ولاسيما إذا كان المسلم معروفاً بدلالات محددة مثل اللباس المميز للمسلمين كالطاقية للذكور والحجاب للأنثى. وحتى في حالة عدم التميز وعدم معرفة الآخرين بديانته يستطيع نسبة هذه الأخلاق عند الثناء عليها إلى الإسلام. فيكون ذلك نوعاً من الدعوة إلى الإسلام. ومن الطرق المباشرة حديثك عن الإسلام في محادثة شخصية أو محاضرة عامة، وإهدائك لغير المسلم منشوراً أو كتيباً أو شريطاً أو أسطوانة مضغوطة (CD)... حول الإسلام، أو

نسخة من كتاب تفسير أو ترجمة لمعاني القرآن الكريم... أو يرشده إلى المواقع الإسلامية بعد التأكد من مصداقيتها.^(٧٨)
٢ - المرحلة الثانية تتمثل في حث المدعو على اعتناق الإسلام، صراحة.

٣ - تثقيف وتعليم المدعو مبادئ العقيدة والشريعة الإسلامية. وتقع هذه المرحلة في مجال دعوة المسلمين. ويلاحظ أن كلا من الدعوة والتعليم قد يحتاج إلى التكرار والشرح والبيان، ولكن التعليم لابد له أن يتناول التفاصيل أما الدعوة فتتعامل مع الكليات والأساسيات في الغالب. وقد تركز الدعوة على بعض الجزئيات لكونها مدخلا مناسباً لمدعويين محددين.
٤ - حث المدعو على التمسك بما تعلمه وعرفه من التعاليم الإسلامية.

(٧٨) للمؤلف بعض الكتابات المنشورة في الإنترنت، ويمكن البحث عن العربية منها بالدخول من google إلى الدكتور سعيد صيني، وعن الإنكليزية بالدخول على saeed sieny.

خطوات عملية في الدعوة إلى الإسلام

عندما تقوم بالدعوة إلى الإسلام من المناسب أن تراعي النقاط التالية:

أولاً - حاول معرفة شيء عن من تريد دعوتهم إلى الإسلام قبل الالتقاء بهم. حاول مثلاً معرفة:

١ - ديانتهم ودرجة التزامهم بها.

٢ - اللغة التي يتحدثون بها أو اللغات التي يفهمونها.

٣ - وضعهم الثقافي والاقتصادي والاجتماعي.

٤ - أوقات فراغهم.

٥ - الرئيس أو الشخصية المؤثرة والأفراد ذوي النفوذ أو

الشعبية بينهم، إن كانوا جماعة.

ثانياً - هناك ثلاثة أوضاع:

١ - منها أن تقوم بزيارة لهم في أماكنهم كما كانت الرسل وسيد المرسلين يفعلون عليهم صلوات الله وسلامه. وحاول اختيار الوقت المناسب فلا يكون وقت العمل أو وقت النوم، ولكن وقت الاسترخاء. وإذا قدمت عليهم فحيهم إن استطعت بلغتهم، أو بالسلم مع محاولة إيضاح معناها بكلمتين. لا أكثر. أترك لهم الفرصة ليختاروا المكان الذي تجلس فيه. وإذا كان العدد كبيراً والمكان لا يتسع فاجتهد في اقتراح المكان المناسب الذي لا يكلف عليهم أو يسبب لهم إزعاجاً كبيراً.

ولعل الوضع الأنسب هو الجلوس بطريقة تلقائية، أي جلسة الاسترخاء. وقد يكون وضع المحاضرة أو الخطبة مناسبة في بعض الحالات مثل الترتيب المسبق لها وبصفتها محاضرة عامة. أما في الحالات الأخرى ليس هناك أفضل من وضع الجلسة التلقائية غير الرسمية. فهذه الجلسة تزيل التكلف

والحواجز النفسية وتفتح الصدور. وقد ترى أشياء تنكرها مثل منظر بعض من تزورهم في مساكنهم يلبسون ملابس غير محتشمة أو تسمع أشياء تنكرها مما قد يكون استهزاء أو شيئاً من ذلك فتظاهر بأنك لم تلاحظها أو تعامل معها كأنها دعابة. وقد يجلس إلى جانبك أحدهم ويبيده سيجارة ورائحة الدخان تكاد تخنقك، حاول التذرع بالصبر وكأنه لا يضايقك ولا تبادر إلى تنبيهه إلى ذلك في البداية.

٢ - الوضع الثاني أن تدعوهم إلى منزلك أو مكان تحدده على طعام أو حفل شاي أو مناسبة اجتماعية. فقد كان الرسول صلى الله عليه وسلم يفعل ذلك أيضاً. ولا تنس أن تحرص على دعوة رئيسهم، إن كانوا جماعة. وسواء أردت زيارتهم أو دعوتهم إلى مكان تحدده، حاول قبلها أن تصلي ركعتين تقرباً إلى الله وأن تدعوه ليوفقك في هذه المهمة. فليس هناك وسيلة أقوى وأكثر فعالية لقضاء الحوائج من الدعاء.

٣ - أن ترتب لهم لقاءً منتظماً (يومي أو ثلاثة في الأسبوع، أو كل أسبوع أو كل أسبوعين بحسب الاستطاعة) ويمكن أن تشغل اللقاء بأنشطة رياضية، اجتماعية، أو تعليمية، مثل تعليم اللغة العربية إن كانوا لا يعرفونها أو أي معرفة أو مهارة يحتاجون إليها.

٤ - الوضع الثالث يتمثل في اللقاء العابر. لا تترك فرصة سانحة دون أن تستفيد منها. وتتمثل أحسن الفرص في حاجة غير المسلم إلى خدمة تستطيع تقديمها له. ولا تستصغر الخدمة التي يمكنك تقديمها. قد تكون مساعدته في حمل شيء ثقيل وهو يركب معك القطار أو الحافلة، وقد يكون توسيع مكان له في سيارة أو ناقلة مشتركة والناقلة مزدحمة، وقد يكون إيصاله إلى حيث يريد أو قريباً منه في حالة وجوده في منطقة تقل فيها

سيارات النقل العام أو الأجرة... وقد يكون مجرد شكر حار لخدمة قدمها لك... وقد يكون مجرد عبارات مواساة لمشكلة وقع فيها.

ثالثاً – لعل أفضل شيء تبدأ به بطريقة ودية، بعيدة عن الرسمية، بعد تحية المدعو بلغة قومه إن أمكن أو بالسلام، و الترحيب به في بلدك، إن كان أجنبياً، والسؤال عن أحواله، هو استحضر صفة إيجابية يتصف بها وإبرازها بالثناء عليها. ولا يخلو إنسان من ذلك، مهما بلغ من درجات السوء. وهذا يساعد في بناء جسر من القبول النفسي للداعية ولما قد يقوله من الحق. وهو يفيد الداعية نفسه فيتهياً نفسياً للتحدث بأسلوب ينم عن الاهتمام بالمدعو واحترام إنسانيته، بدلاً من التحدث إليه بروح يستشف منها المدعو الكبر والغرسة، وقد يكون مصحوباً بالاحتقار للمدعو. وبعبارة أخرى، يجب أن يكون المنطلق في الدعوة هو حب الخير للغير كما يحبه الداعية لنفسه، وليس أداء للواجب فحسب وليس بنفسية من يتصدق على محتاج في وجهة نظرك.

فمثلاً إذا كان المدعون عمالاً جاؤوا من بلاد بعيدة تنتمي على شجاعتهم وعلى روح المغامرة التي دفعتهم إلى التغرب عن أوطانهم... وأن هذه الصفة لا تتوفر في معظم الناس... ويمكن الدخول من هذه النقطة فيقال لهم بأنهم لم يتكبدوا هذه الصعوبات إلا لتحسين وضعهم المالي في هذه الحياة الدنيا المؤقتة وأن الحياة الآخرة الأبدية لا شك تستحق تضحية أكثر. (إذا كانوا ممن يؤمنون بالحياة الأخروية).

رابعاً – بالنسبة للدخول في موضوع الدعوة فيعتمد الأمر على معتقداته. فمثلاً إذا كان من أهل الكتاب وهو ملتزم نسبياً بمسيحيته فهو في الغالب يؤمن باليوم الآخر والحساب، فيمكن

البدء معه بالأشياء المشتركة وتذكيره بها والانطلاق منها إلى مثل: الحاجة إلى التأكد من أن الطريق الذي نسلكه بالفعل يؤدي إلى الهدف الذي نريده وهو إرضاء الخالق لنفوز بالسعادة في الدنيا وفي الآخرة، الحياة الأبدية. ثم التعريف بالإسلام بصفته امتداد و"نسخة" حديثة للرسالات السماوية السابقة...

أما إذا كان ليس من أهل الكتاب أو أنه لا يؤمن بالحياة الآخرة وبالحساب... فيمكن البدء بإقناعه بأن هذه الحياة ليست كل شيء أو أنها ليست القصة الكاملة، ولا بد أن لها تكملة. وإذا كان من الطبقة الكادحة أو ليس بالمرقّهة... فيمكن القول له بأننا نلاحظ في هذه الحياة أن هناك من يولدون فقراء ويموتون فقراء وهناك من يولدون أغنياء ويموتون أغنياء... وهناك من يعيشون حياتهم متسلطين وظالمين ثم يموتون دون عقوبة. وهناك من يعيشون مقهورين ومظلومين ويموتون كذلك دون تعويض... لهذا لا بد من وجود تكملة لهذه الحياة حيث يحصل الصابر على مكافأته والظالم على عقابه من حاكم عادل.

خامساً – حدّث المدعو عن الإسلام باختصار شديد واترك له الفرصة ليسأل ولا تكثر من الكلام وأجب على تساؤلاته باختصار شديد. وتجنب الإطالة فإن الإطالة تبعث السامة في النفس وتفتح الباب للنفور. أجب على تساؤلاته باختصار شديد، لا يدخل في التفاصيل. قد يقع بعض الدعاة في خطأ شائع وهو أن يتخيل نفسه محاضراً يلقي محاضرة أمام مختصين أو على الأقل أمام مسلمين في خطبة الجمعة. وقد يستعرض عضلاته بالمعلومات الغزيرة التي يسترسل في عرضها... وقد يسألك المدعو نفسه بعض الأسئلة حول الإسلام فلا

تجبه إجابات مفصلة وكأنه فقيه، ولا تجبه إجابة مقتضبة والمسألة تقتضي شيئاً من التفصيل. ومثال ذلك، أن يسألك لماذا يسمح الإسلام بتعدد الزوجات؟ أخبره باختصار أن الإسلام يسمح بذلك في حدود أربع زوجات عند الحاجة ولا يجبر أحداً والمسألة متروكة لرضى الأطراف المعنية. ولا داعي لتلخيص ما كتبه العلماء في هذا المجال. وقد تحتل المسألة أكثر من رأي فلا تقطع بإجابة أنت تقتنع بها وبصفتها الإسلام، ولكن قل: "إن ما أقنع به هو كذا، وهناك آراء أخرى." فقد يفتيه غيرك أو قد أفتاه غيرك برأي آخر يقره بعض العلماء بأدلة مقبولة. فيشعر بأن الحق ضائع في الإسلام وقد يصده ذلك عن الإسلام أو ينفره. وبعبارة أخرى، في المسائل الخلافية أو التي تحتل أكثر من رأي صواب لا تنسب رأيك إلى الإسلام بطريقة يفهم منها المدعو بأن رأيك هو الإسلام وما عداه ليس من الإسلام في شيء، ولكن أنسب رأيك إلى فهمك الشخصي للإسلام أو الفهم الذي تقتنع به. فبعض المسائل فيها فسحة للمسلم، وذلك رحمة من الله بعباده.

سادساً - إذا رأيت شيئاً من الاستجابة من المدعو، بادر بدعوته مباشرة إلى التفكير في الإسلام كطريق يؤدي إلى تحقيق السعادة في الدارين ولا سيما في الآخرة الأبدية. أو إذا رأيت استعداداً منه فبادره بسؤال: "هل تريد أن تسلم الآن؟". أما إذا لم تجد استجابة فترجّاه أن يولي الموضوع أهمية واقترح عليه أن يفكر فيه بجدية كما فكر في كثير من أموره الدنيوية بجدية فحقق فيها نجاحاً. وحتى لو رفض بإصرار وبصلف فلا تشعره بأنك قد يئست منه وأنت تكرهه أو تحتقره لذلك. أشعره بأنه إنسان حر في اختياره وأنت تحترم وجهة نظره، وعبر له عن سرورك لهذه الفرصة للتعرف عليه والتحدث

إليه، وأنت ترحو أن تثير هذه المحادثة لديه شيئاً من الفضول ليتعرف على الإسلام بصورة أكثر عمقا. وإذا كان علمانيا تقول له بأنك ترحو أن يدفعه هذا الحديث إلى التأمل في حقيقة هذه الحياة الدنيا واحتمال وجود حياة أخرى أكثر أهمية...

سابعاً - إذا وجدت استجابة، أطلب منه أن يغتسل ولو غسلا خفيفاً بأن يصب الماء على جسمه بنية الإسلام، كما فعل ثمامة قبل أن يسلم.^(٧٩) والغسل ليس واجبا ولكنه يشعر المسلم الجديد بأنه يتحول من إنسان إلى إنسان آخر. فقد أعلن كثير من الصحابة الإسلام دون أن يرد في النصوص أنهم اغتسلوا قبل ذلك أو طُلب منهم ذلك.

ثامناً - علّمه الشهادتين ومعناها في لغته وإذا احتاج الأمر إلى التدريب فدربه على نطقها، ثم صافحه وأنت تجلس جلسة فيها جدية، لا يهم كيف بالضبط، والأفضل أن تلقنه الشهادتين بالعربية أو بلغته إن كان يصعب عليه ذلك.

تاسعاً - ثم أشعره بالعبارات أو بالشد على يده أو باحتضانه بأنه قد أصبح أخاً لك في الإسلام إضافة إلى كونه أصلاً أخ لك في الإنسانية قبل إسلامه. قد تبدو هذه شكيلات سطحية ولكن ربما يكون لها أثر إيجابي عميق في نفسه ولا سيما أن المدعو يعيش نقطة افتراق الطرق ويبدأ حياة جديدة في ظل الإسلام.

عاشراً - في فورة هذا الحماس علّمه كيف يتوضأ وكيف يصلي. وأخبره بأنه يمكنه أن يحفظ سورة الفاتحة وبعض السور القصيرة على مراحل إذا كان الحفظ صعباً عليه. مثلاً يحفظ آية ويصلي بها عدداً من الصلوات ثم يضيف إليها الآية

(٧٩) البخاري: المغازي

التالية كلما حفظ السابق... وتجنّب التفاصيل قدر الإمكان. لا تبادره بقول هذا حرام وهذا حلال. وتدرّج به على فترات. فلم ينزل القرآن دفعة واحدة. ولم يُعلّم الرسول صلى الله عليه وسلم الصحابة الإسلام في هيئة دروس مكثفة متواصلة ولكن دروسا متفرقة، يسندها التطبيق والتدريب المتواصل. فقد كان صلى الله عليه وسلم يتخول الصحابة بالموعظة، ويستفيد من المناسبات والمواقف ويُبَلِّغ ما أنزل إليه من الوحي بالتدرّج. ولا أقصد تعليم الضروريات في سنوات أو أشهر ولكن أقصد عدم حشدها كلها في جلسة أو جلستين مثلا. وحاول تزويده ببعض المطبوعات أو التسجيلات بلغته إن أمكن أو لغة يفهمها تتضمن التعاليم الإسلامية الأساسية مثل أساسيات العقيدة والعبادات.

حادي عشر – ومن المهم جدا أن تذكره بأن إسلامه لا يعني أن يقطع علاقته بزملائه وأصدقائه وذويه فيعاديهم أو أن يقصّر في عمله مع المؤسسة التي قد لا تكون للمسلمين. فالإسلام لا يجيز له أن يخدعها أو أن يخون الأمانة أو أن يسئ معاملة من فارق دينهم. بل يجب عليه أن يثبت أن المسلم رجل أمين وصادق ويعتمد عليه في عمله، وأنه إنسان ودود يحب الخير لغيره من الناس وأنه عضو نافع في المجتمع المسالم وليس عضوا ضارا أو عاطلا. ولا بد من تذكيره بأنه ينبغي أن يكون مثالا جيدا للإنسان الذي تغيّر في سلوكه ومظهره وباطنه إلى إنسان أفضل، فهذا ادعى لأن يقتدي به زملاؤه وأصدقائه وذووه الذين لم يسلموا بعد فيكسب أجر إسلامهم أو على الأقل لا يعادونه..

مواقف دعوية من الواقع

فيما يلي سأورد بعض المواقف الدعوية التي استخدم فيها الداعية سنة المصطفى في الدعوة^(٨٠) والتي وصلت إلى علمي ولي معرفة شخصية بأصحابها، أو كنت حاضرا عندما جرت أحداثها.

الموقف الأول:

تحكي هذه القصة آثار اتباع سنة النبي صلى الله عليه وسلم في البدء بالثناء صادقا على ما عند الطرف الآخر من إيجابيات.

اشتكت جمعية الطلبة المسلمين في مدينة كولومبيا بولاية ميزوري بالولايات المتحدة إلى أحد أعضاء الجمعية رفض إدارة السجن المركزي للولاية في العاصمة السماح للدعاة بزيارة السجن. فإدارة السجن كانت تسمح للجمعية بزيارة المساجين المسلمين لتوعيتهم. فركب هذا الطالب، الذي ارتدى خير ما عنده من ملابس، سيارته إلى العاصمة على بعد حوالي الساعة من مقر الجمعية، لمقابلة مدير السجن والتحدث إليه في الموضوع. وعندما أذن له دخل فاستقبله مدير السجن مسندا ظهره إلى كرسيه وواضعا قدميه على مكتبه في وجه الداخل إلى غرفته. ومدّ هذا الطالب يده مصافحا مدير السجن الذي مدّ يده أيضا دون أن يغير من جلسته. فبدأ الداعية بالثناء على جهود المسؤولين في السجن لتوفير بيئة آمنة للمواطنين وللمقيمين في أمريكا. وقال له "انتم تقومون بالدور الأكبر وأنتم في الجبهة، ولكنا بصفتنا جمعية دينية إسلامية نعيش في

(٨٠) انظر مثلا: صيني، الحوار النبوي مع المسلمين وغير المسلمين.

هذه البيئة نريد أيضا أن نسهم في هذه الجهود، كما يسهم فيها اخوتنا المنتمون إلى الجمعيات الدينية الأخرى مثل المسيحية". وعندما سمع مدير السجن هذه اللهجة التي فيها ثناء على جهوده وزملائه أنزل قدميه عن مكتبه واعتدل في جلسته... ولم يخرج هذا الطالب من الغرفة إلا بعد أن اتفق مع مدير السجن على خطة لهذه الزيارات وضوابطها.

وكان من الضوابط عدم منح نقود للمساجين، وعدم إهدائهم مسجلات قادرة على التسجيل، ولكن قادرة على تشغيل الشريط فقط. واشترط التنسيق مع أحد المواطنين ليكون حلقة الوصل بين إدارة السجن والزائرين، وعلى المنسق تقديم طلب للقيام بهذه المهمة وتسجيل اسمه وعنوانه وهاتفه لدى إدارة السجن.

وعندما خرج هذا الطالب مغادرا قام هذا المدير بتوديعه إلى سيارته.

الموقف الثاني:

في هذه القصة استعمل الطالب الداعية وسيلة تأليف القلوب بالهدية، إذ كان يقوم بواجبه في مساعدة الجمعية الطلابية التي كانت تعرض بعض الكتب الإسلامية للترويج لها وللإسلام. كما كانت تبيع بعض المصنوعات الشرقية، في المركز الطلابي بالجامعة لتسديد فواتير كهرباء المسجد... فاقترب من طاولة العرض طالب أمريكي يبدو حسن الهمام ويلبس ربطة عنق، على غير عادة الأمريكيين الذين يتبسطون في ملابسهم، وأخذ كتابا للمودودي بعنوان "مبادئ الإسلام" بالإنجليزية فقلبه ثم سأل عن قيمته. فقل له عشرة دولارات. فوضع الكتاب وأراد أن يغادر. فقال له:

- الطالب المسلم: هل الكتاب جيد؟
- أجب الأمريكي: نعم. أعتقد أنه جيد.
- فقال له المسلم: يمكنك قبوله هدية من الجمعية.
- فاستحى الأمريكي وقال: شكرا، ولعلي أشتريه ولم يقبل الهدية بل دفع قيمتها.

والطريف في الموضوع أن هذا الأمريكي جاء إلى المركز الإسلامي في مدينة كاربون ديل بولاية إلينوي، بعد حوالي ثلاثة أسابيع ليعلن إسلامه. فوالده كان موسرا، بعثه إلى فرنسا للدراسة. وكان يعيش في فرنسا مع بعض المسلمين، من المقصرين في أداء واجبهم الديني، ولكنهم من المتحمسين لدينهم فأخبروه شيئا عن الإسلام. وهذا ما جذب انتباهه إلى الكتاب...

الموقف الثالث:

كثيرا ما يغفل معدو الندوات والمؤتمرات عن فعالية الأنشطة الجانبية التي تحدث بعيدا عن المنصة، وفي ساعات الاستراحة. فبعض الأفراد والجماعات يحرصون على الاستفادة من هذه الفرص بتنفيذ أنشطة مساندة أو موازية ومتسقة مع أهداف الندوة أو المؤتمر، أو معارضة لها!

ومن الملاحظ أن هذه الأنشطة التي تجري في المؤتمرات، خارج برنامجها الرسمي، كثيرا ما تنعكس على مجريات المؤتمر نسبيا، فورا أو أجلا، أو على نتائجها. ولعل من نماذجها ما جرى في مؤتمرين من مؤتمرات الحوار بين ممثلي الأديان: مؤتمر الحوار الإسلامي المسيحي بالبحرين ٢٠٠٢، ومؤتمر الأديان والمذاهب في كازاخستان ٢٠٠٣م

في مؤتمر الحوار الإسلامي المسيحي، في البحرين، وجد ممثل رابطة العالم الإسلامي نفسه، في جلسة الافتتاح على المنصة، يجلس جوار أحد كبار رجال الدين المسيحي جاء من الهند. وكان الرجل فوق التسعين من العمر، ويصاحبه مرافق أجلسه بعيدا عن المنصة قليلا وتركه. فقام ممثل الرابطة وهو يلبس المشلح بدون عقال، وقربه إلى المنصة، أمام أنظار ممثل البابا وبقية ممثلي الدين المسيحي.

وعندما جلس ممثل الرابطة للاستماع إلى بقية البرنامج جلس إلى جانبه قسيس قبضي، وطلب منه الإذن ليستعمل الكأس التي شرب بها الماء وفيها "فضلة". فنّبّه ممثل الرابطة القسيس إلى أنها الكأس التي شرب بها، فقال: أعرف. لهذا أستاذن للشرب بها...

وكان ممثل الرابطة قد أعدّ نسخا عديدة من الورقة التي قدّمها، وتجمع الآيات القرآنية التي تُميّز أهل الكتاب من بين الكافرين وتثني عليهم، وتميز المسيحيين عن اليهود. فطلب بعضهم نسخا منها، بعد نفاذ الكمية التي قامت إدارة المؤتمر بتصويرها، بناء على طلبه، فوعدهم بإرسالها إليهم عن طريق البريد الإلكتروني. كما وزّع بعض النسخ من الطبعة الأولى من كتاب "تساؤلات جدلية حول الإسلام وتعليقات" التي نشرتها الرابطة بالعربية والإنجليزية.

ولم يتوقف الأمر عند هذا الحد، فقد حضر ممثل الرابطة المذكور مؤتمر الحوار بين الأديان في كازاخستان. وصادف أن اعترض أمين عام الرابطة (معالي الدكتور عبد الله بن عبد المحسن التركي) على فقرة في مسودة البيان الختامي، فأمر ممثل الرابطة الرسمي (د. عبد الله أبو عشي) بالتفاوض مع بقية الأعضاء لتعديلها. فوافق الفريق الصيني والهندي على

التعديل، ولكن الفريق المسيحي الكاثوليكي رفض بإصرار. وتأخر حل المشكلة فأرسل الأمين العام للرابطة ممثل الرابطة في مؤتمر البحرين ليعرف سبب التأخير. فتوجه المذكور إلى حيث يتم التفاوض. فرآه ممثل البابا متوجها إليهم، ثم التفت وكيل وزارة الخارجية الكازاخستانية إلى الخلف فرأى المذكور، وانفض الاجتماع في الحال...

وفي لقاء عرضي بين وكيل الوزارة والمذكور سأل الأول الأخير: ما علاقتك بممثل البابا؟

فسأله الأخير: لماذا؟
أجاب الأول: عندما رأيك ممثل البابا قادما أمر مرافقه ومترجمه بالموافقة على التعديل...

فعاد المذكور بذاكرته إلى الوراء ليجد موقفه في مؤتمر البحرين، وحديثه العرضي مع ممثل البابا في موضوع القدر، وتزويده بنسخة إنجليزية من البحث الذي قدّمه في روسيا حول القضاء والقدر، بناء على طلبه. وهنا أدرك المذكور سبب الموافقة على التعديل...

الموقف الرابع:

هنا يستفيد أحد الدعاة المتجولين من فرصة عارضة للدعوة إلى الإسلام، وكم من فرص يضيعها المسلم، ولاسيما من حملة الشهادات المتخصصة في الدعوة والمؤهلين لها. هذا، مع أن النبي صلى الله عليه وسلم كان يعرض نفسه على القبائل وكان يلقي الأذى فلا يزيده ذلك إلا حماسا. ويستفيد هذا الداعية أيضا من وسيلة تأليف القلوب بالمال.

كان الداعية المتجول خارجا من محطة القطار في مدينة هونق كونغ المزدهمة بالسكان فرأى امرأة متقدمة في السن

تبكي بحُرقة فسألها بالإنجليزية مشفقا عليها: هل أستطيع مساعدتك؟

- أجابت: نعم... ولدي ذاك طردني من المنزل. وقالت ساخرة: هل تستطيع أن تعمل لي شيئا؟
- فنظر الداعية إلى الجهة التي أشارت إليها فرأى شابا يبيع صحف وبطاقات هاتف وسجاير...
- فقال للمرأة: انتظري وسأحاول.

وذهب الداعية إلى الشاب فاشترى منه أشياء لا يحتاجها وناولته ورقة نقدية ذات قيمة كبيرة، وتنازل له عن الباقي. ثم استدرجه إلى الحديث عن علاقته بأمه حتى تمكن من إيقاظ ضميره تجاهها. وقد أسعفه الحظ لقلّة الزبائن الذين كانوا يقفون عند هذا الشاب في ذلك الوقت. وتمكن بفضل الله من إثارة شفقه على أمه والاصلاح بينهما.

ثم عرض على المرأة التي تعرف شيئا من الإنكليزية مساعدته في زيارة المركز الإسلامي بالمدينة، لقاء شيء من النقود... وفي الطريق أخذ يخبرها أنه مسلم وأنه يعيش سعيدا ورغبها في الإسلام. وفي المركز الإسلامي بقلب عاصمة هونق كونغ طلب من بواب المركز، الذي ساعد الداعية على إيجاد سكن أفضل، العناية بتلك المرأة، وأعطاه شيئا من النقود ليعطيها لها بين وقت وآخر. وعلم في زيارة أخرى بأن المرأة قد أسلمت وتعمل في المنطقة المجاورة للمركز.

الموقف الخامس:

كان أحد الطلبة السعوديين حريصًا على استغلال فرصة الاستثمار الأخرى بوجوده بين غير المسلمين، دون التهاون بواجبه الأول؛ وهي الدراسة بجد. فسخر الله له فرصا متعددة

للإلقاء محاضرات عن الإسلام في بعض الكنائس وفي بعض القاعات الدراسية بالجامعة.

وكان من عوامل تلك الفرص نجاح المركز الإسلامي، في مدينة كاربونديل بولاية إلينوي، في إقناع الجامعة بإحياء مادة حول الدين الإسلامي. وبدأت المحاولة بتقديم طلب إلى إدارة الجامعة التي اشترطت تسجيل عدد لا يقل عن العشرين طالبا أو طالبة في المادة. فتم في خطبة صلاة الجمعة حث المصلين والمصلّيات على التسجيل في المادة، وحث زملائهم من غير المسلمين. فسجل حوالي الثلاثين طالبا وطالبة، في المادة التي كانت اختيارية عامة متوفرة لجميع الطلبة، فأمكن إحياء المادة التي توقفت أكثر من خمس سنوات.

وكان المدير، الذي نجح في تحويل كلية التربية بالمدينة إلى جامعة، أوجد هذه المادة لجذب بعثات بعض الدول الإسلامية الغنية. كما ألحق بالجامعة معهدا قويا لتعليم الإنكليزية. فأسهمت هذه الظروف في موقفين دعويين.

محاضرة عن الصوفية:

طلب بروفيسور مادة "أديان مقارنة" من هذا الطالب إلقاء محاضرة على طلابه عن الفكر الإسلامي. وقدم البروفيسور، مدرس المادة، للمحاضرة بحديث عن الحلاج وفكره. ففوجئ الطالب بالموضوع، ولكن ألهمه الله الثبات فقال معلقا على حديث مدرس المادة عن الحلاج: "لقد ضرب لنا البروفيسور... مثالا رائعا يمثل القمة التي وصلت إليها الفلسفة الصوفية، عند انحرافها عن التعاليم الإسلامية". ثم تحدث عن الإسلام الذي يوازن بين مطالب الدنيا ومطالب الآخرة، ويسخر الحياة الدنيا المؤقتة لصالح الحياة الأخرى الأبدية. فأعجبت المحاضرة البروفيسور، فرشحه عند الكنيسة التي ينتمي إليها كمحاضر

ضمن البرنامج الثقافي الذي تنفذه الكنيسة. وكان هذا النشاط مألوفاً في الكنائس في الولايات المتحدة الأمريكية.
محاضرة في الكنيسة:

وفي الكنيسة حاول أحد الحاضرين مقاطعة المتحدث عدة مرات بطرح بعض الأسئلة. فكان مدير المحاضرة يطلب منه الانتظار إلى نهاية المحاضرة. ولعله من الصدفة أن السائل كان قد زار المحاضر في منزله مع تلميذه لغرض الدعوة إلى المسيحية، ضمن أنشطة جماعة شهود يهوه الذين كانوا يقرعون الأبواب وخاصة أبواب المسلمين... فرحّب بهما وأحضر لهما عصيراً، وانتَهز الفرصة ليحصل على تفسيرات لبعض ما قرأه عن المسيحية، فبادره قائلاً: "أنا مهتم بالتعرف على المسيحية، ولكن هناك أسئلة لم أجد لها إجابة. فهل تتكرم بالإجابة عليها؟"

فأجاب الداعية المسيحي: بكل سرور.

فطرح عليه الطالب المسلم بعض الأسئلة حول عقيدة التثليث وناقشه فيها. ثم انتهز فرصة إشارة الداعية المسيحي إلى عقيدة الخطيئة الأصلية، فطرح عليه السؤال الذي كان يحيره: تقول بأن الخطيئة الأصلية، التي كان سببها آدم عليه السلام، تلاحق جميع البشر. ومن لا يؤمن بأن الرب ضحّى بولده لتكفير هذه الخطيئة، فإنه لا يدخل الجنة. والسؤال: ما هو مصير الذين جاؤوا قبل المسيح؟ وكأن الداعية شعر حينئذ بأن السؤال سيثير شكوك تلميذه، فاستأذن وخرجاً مسرعين.

ويبدو أن الداعية المسيحي حمل في نفسه شيئاً على هذا السؤال، فاستغل وجود المحاضر بالكنيسة فطرح عليه السؤال المخرج: هل ندخل نحن المسيحيين النار، مالم نؤمن بالإسلام؟ وكان مدير المحاضرة مؤدباً فحاول إنهاء المحاضرة، ولكن

الداعية المسيحي أصر على معرفة الإجابة. فآلهم الله المحاضر بأن يجيب: "أعتقد أن مصير غير المسلمين في الإسلام لا يختلف عن مصير غير المسيحيين في المسيحية. فالمسألة نسبية." فردد بعض الحضور "هذا صحيح".

الموقف السادس:

استفاد أحد الدعاة المتجولين من الجلم الذي كان من الصفات البارزة في الرسول صلى الله عليه وسلم، فكان سبباً في هداية ضال من المسلمين في أسبانيا. طرق هذا الداعية الباب على أحد المسلمين الذين ذهبوا إلى أوربا بحثاً عن الثراء وفشلوا، فدفن نفسه بين زجاجات الخمر لينسى همومه.

وعندما طرق الداعي عليه الباب كان الوقت بين صلاة المغرب والعشاء، فخرج هذا المسلم في حالة يُرثى لها وصرخ في وجه الداعية: ماذا تريد؟

- قال له الداعية بلطف: نحن نجتمع في المسجد للتفكير في الآخرة ونحب أن تشاركنا.

- فزاد غضب هذا المسلم، وتفل في اتجاه الداعية وصرخ: ألهذا تزعجني وتطرق عليّ الباب؟

- فقال الداعية بصوت المشفق على أخيه المسلم وهو يمسح وجهه: الحمد لله أن الذي تفل في وجهي أخ مسلم وليس كافراً.

وما أن سمع هذا المسلم رد فعل الداعية لم يتمالك نفسه فاندفع إلى الداعية واحتضنه مجشاً بالبكاء... يقول: سامحني. يا أخي... سامحني ... وطلب مهلة ليتوضأ وذهب مع الداعية ورفيقه.

الموقف السابع:

كنت أجلس مع الدكتور عبد الله أبو عشي في مكتبه، عندما عمل فترة مستشارا في رابطة العالم الإسلامي، فجاء أحد الاخوة يخبره بأن أحدا يسأل عنه، ويقول بأنه كان سبب إسلام زوجته في أمريكا.

وكان الدكتور عبد الله قد أنشأ بمساعدة شقيقه وبعض المحسنين مركزا لدعوة الجاليات في أبها. ومن برامج المركز تزويد السائلين عن الإسلام بمطبوعات تُعرِّفهم به وبتعاليمه. وصادف أن زوجة الأخ "أبو عبد الله" طلبت من صديقتها المسلمة بعض المطبوعات عن الإسلام فدلّتها على موقع أبها لدعوة الجاليات ومواقع أخرى. فكتبت إلى تلك المواقع فلم يرد عليها سوى موقع أبها الذي أرسل لها طردا بريديا فيه بعض الكتب.

فأسلمت بعد قراءة تلك الكتب، ولبست الحجاب وكانت تعمل في مطعم عربي كمحاسبة، فتداعى إلى سمع "أبي عبد الله" نية صاحب المطعم إعفائها من العمل، فتحرّكت في نفسه النخوة للمسلمة، فأوجد لنفسه فرصة ليعرض عليها الزواج فقبلت. وكانت بداية خير لهما ولأسرتهما، حيث كنت أرى أولادهما الصغار يحضرون صلاة الفجر في المسجد بانتظام مع أبيهم، ويحضرون حلقات تحفيظ القرآن في المسجد النبوي... بتشجيع من والدتهم ووالدهم.

وكان والدهم، في أمريكا، يعمل في توزيع بعض المنتجات على بعض المتاجر، ومنها متاجر لمسلمين. فاستطاع بمهارته في التسويق إقناعهم بتخصيص جزء من دخلهم لمشروع المسجد في مدينة "رالي" بولاية نورث كارولاينا. فقد علم أن نظام الولاية يُعفي المتبرع للمؤسسات الخيرية المسجلة في

الولاية عن جزء من الضرائب المفروضة عليه. فاستخدم هذه المعلومة في إقناع المتبرعين. ولهذا ينبغي على الداعية أن يتعرّف على أنظمة البلاد التي يعمل فيها ليتجنّب الإساءة إلى الإسلام بمخالفتها، وليستفيد منها في أداء مهمته.

الموقف الثامن:

كان الدكتور خالد العبري في رحلة مع زميل له لشراء عقار يجعلانه مسجدا لحساب جمعية خيرية بالملكة، في إحدى الدول التي استقلت عن الاتحاد السوفيتي. فوجدا بيتا مناسبا، كان صاحبه يهودي واتفقا معه على قيمة المنزل وما فيه من أثاث وحيوانات...

وكان لليهودي صبي صغير لديه خروف صغير مولع به، فرجى والده أن يبقيا له. فتوسل الطفل والده أن يبقيه؛ فتوسط الأب لدي الدكتور خالد وزميله أن يتركوا الخروف لابنه. وهنا يظهر الفهم الخاطيء والصائب لمهمة الدعوة وأساليبها. فقد رفض زميله الطلب، كيدا في اليهودي وابنه لأنهما يرفضان الإسلام ديناً. وأصر الدكتور خالد على تحقيق طلب اليهودي، تأليفاً لقلب اليهودي، فكان سرور اليهودي وابنه عظيماً، ولعلمه بالهدف من شراء المنزل أثنى على الدين الذي ينتميان إليه.

الموقف التاسع:

رتّب بعض الطلبة المسلمين محاضرة لطالب مسلم مع أستاذة مادة علم الاجتماع التي كانوا يدرسونها، وذلك للتحدث عن مكانة المرأة في الإسلام.

فتحدّث هذا الطالب عن العلاقة بين الذكر والأنثى من منظور الإسلام، وأكد بأنها علاقة تكامل بين مستقلين، وليست علاقة ذوبان أو تسلط أحد الطرفين على الآخر. فشبّهان الليل

والنهار بالنسبة لليوم الواحد، وأنهما لا يلتقيان لقاء امتزاج إلا في أول النهار أو الليل أو في آخرهما. فسأل أحد الطلبة عن علاقة السيدة مريم بعيسى، فجرّ السؤال إلى الحديث عن معجزة خلق عيسى، وأنه بدون أب. فسأل أحد الطلبة: أنتم إذا تؤمنون بأن عيسى بدون أب إنسي، فلماذا لا تؤمنون بأنه ابن الله؟ فأجاب المحاضر: نحن لا نعتبر آدم الذي لم يكن له أب أو أم من البشر ابنا للخالق. فكيف نعتبر من ليس له أب، فقط، ابنا لله؟

كما تطرّق الحديث إلى السبب في الخروج من الجنة والحرمان منها... ففي المسيحية يعتبرون المرأة (حواء) هي السبب لأنها سمعت كلام الشيطان فأغوت آدم ليأكل من الشجرة. فعلق المحاضر، مداعبا الحاضرين، ولكن من الذي له الكلمة الأخيرة في الأسرة؟ أليس الرجل؟

الموقف العاشر:

بعث إليّ المحامي والداعية محمد عتيق نسخة من رسالة بعث بها، إلى مكتبته الإسلامية السابقة في "تورنتو"، قسيس كندي حريص على تعليم بعض إخوتنا وأبنائنا المسلمين تعاليم دينهم، فخطر في ذهني السؤال: كم من المسلمين المؤهلين للدعوة يبذلون مثل هذا الجهد؟

كتب هذا القسيس، وليس مجرد مسيحي عادي "يشحذ" مطبوعات إسلامية ليؤدي واجبه كمرشد ديني في أكبر ثاني سجن في كندا، فيه حوالي الأربعين مسلما بصورة مستمرة، أي يخرج مسلمون انتهت مدة حكمهم ويدخله آخرون.

فقد ورد في رسالة القسيس المخلص لعمله (وليت إخلاصنا لواجب الدعوة إلى ديننا يصل إلى جزء من مستوى إخلاصه لعمله) في رسالة يطلب المساعدة عام ٢٠٠٦، يقول فيها:

"...يؤسفني القول أن المجتمع الإسلامي هو المجتمع الوحيد الذي لا يوفر لنا نسخا من الكتابات الدينية بصورة منتظمة. نحن نوزع آلاف النسخ من "الكتاب المقدس" [عند المسيحيين] سنويا بناء على طلب المساجين. ونوفر مئات الدورات المجانية عن طريق المراسلة عن الديانة المسيحية، أما للمسلمين فلا يتوفر لهم أي شيء. وهذا بالرغم من المحاولات العديدة التي بذلتها ومنها الاتصال بمجلس الأئمة المسلمين بدون أي استجابة..."

وقد انتهى شهر رمضان، فإنه يخجلني أن أقول بأن أغلبية المساجين من المسلمين لم تكن لديهم نسخ من القرآن ليقرءوا فيها خلال الشهر.

فنحن في حاجة إلى نسخ من القرآن لهم، لأننا نستقبل كل شهر طلبات عديدة، من المنتمين، حتى إلى الديانات الأخرى، لنسخ من القرآن للاطلاع عليها.

...بالنسبة للمعلومات الأساسية عن الإسلام، فكثير من النزلاء من نوي الخلفية الإسلامية لم يؤدوا الصلاة في حياتهم. لهذا نحتاج إلى منشورات تعلمهم كيف يتوضئون."

لقد وصلتني نسخة من هذه الرسالة من داعية كندي، كان القسيس أرسلها إليه. فالأخ محمد عتيق كان من حرصه على نشر الثقافة الإسلامية بين المسلمين المغتربين في كندا، صرف جل ماله على توفير مكتبة إسلامية تباع الكتب الإسلامية المفيدة وتنتشرها. كما خصص جزءا منها للتوزيع المجاني. وكان يحرص على تشجيع الدعاة لزيارة كندا واستضافتهم وتيسير الفرص الدعوية لهم...

ولا شك أن بعض الجهود الفردية قد بُذلت للمساعدة وتُبدل، ولكن المساعدة المنظمة المنتظمة، لم أسمع عنها شيئاً حتى رمضان الماضي، حيث تم تأمين أربع مائة مصحف مع ترجمته، بواسطة الأخ محمد عتيق ليحفظها عنده، وليزود القسيس منها عند طلبه... ومما يثير الألم أن يحرص هذا القسيس على تعليم اخوتنا وأبنائنا تعاليم ديننا، ويُعرّف به بين غير المسلمين كذلك، بينما نحن نغط في نوم عميق!

ومما يثير الألم أن هناك حاجة ملحة إلى إعادة النظر في فهم كثير من دعائنا، لمبادئ الدعوة، وأساليبها ووسائلها، وذلك رغم توفر الإخلاص الصادق عند الكثير منهم. فمن المفاهيم السائدة:

١ - إما أن يكون رأيك نسخة طبق الأصل من رأي من يتخذ قرار المساعدة أو لا مساعدة أو تعاون، وإن كان في مجال التعاليم الإسلامية القابلة للتعدد، وإن كان التعاون في مجال دعوة غير المسلمين.

٢ - إما أن تكون لك علاقة حميمة بالمتبرع، وإلا فإنك ستكون تحت رحمة مستشاره. وقد لا يلام كثير من أصحاب الإمكانيات المالية أو القرارات التنفيذية لعدم توفر الوقت لديهم لتقويم المقترحات. وقد يعترفون بأنه ليس من اختصاصهم، وقد يفوت عليهم استشارة مصادر متعددة، حتى تكون المشورة أكثر نضجاً وواقعية. فيضطرون إلى الاعتماد على رأي فردي، قد لا تكون لدى صاحبه أي تجربة دعوية بين غير المسلمين. وقد يكون ممن يتبنون الفهم الدعوي الذي يقول بضرورة إجبار الطلاب أثناء الاختبار على كتابة الإجابات الصحيحة التي نملئها عليهم أثناء الاختبار وإلا فيستحقون الطرد من الاختبار!

٣ - ضعف التنسيق بين الأفراد أو الجهات المعنية بمهمة الدعوة، وذلك لأسباب منها: الجهل بأهمية التنسيق، حب السيطرة

والظهور، انعدام روح التعاون، اختلاف الاهتمامات. فالبعض يركز على الشكليات (الأساليب والوسائل) أكثر من الأمور الجوهرية (المبادئ والواجبات)، والبعض يركز على نقاط الاختلاف أكثر من التركيز على نقاط الاتفاق... ومما يثير الألم أيضاً ذلك الغموض في فهم المبادئ الإسلامية في التعامل مع المدعويين.

المراجع بالعربية

- أبو زهرة، محمد، الدعوة إلى الإسلام (القاهرة: دار الفكر العربي).
- إسماعيل، سعيد، حقيقة الخلاف بين جمهور علماء المسلمين وعلماء الشيعة، (بروكلين، نيويورك: دار الشمس للنشر والتوزيع ١٤٠٣هـ)
- إسماعيل، سعيد، كشف الغيوم عن القضاء والقدر (المدينة المنورة: المؤلف ١٤١٧هـ).
- إسماعيل، سعيد، مبادئ العقيدة بين الكتاب المقدس والقرآن الكريم (جدة: دار المجتمع للنشر والتوزيع ١٤١٢هـ)
- الألمعي، زاهر عواض، مناهج الجدل في القرآن الكريم (الرياض: المؤلف _).
- ابن الحنبلي، ناصر الدين عبد الرحمن بن نجم المعروف بابن الحنبلي، كتاب استخراج الجدل من القرآن الكريم، تحقيق زاهر عوض الألمعي (بيروت: مؤسسة الرسالة ١٤٠٠).
- البيانوني، أحمد، الدعوة إلى الإسلام وأركانها ط٢ (القاهرة: دار السلام للطباعة النشر والتوزيع ١٤٠٥).
- جريشة، علي، مناهج الدعوة وأساليبها (المنصورة: الوفاء ١٤٠٧).
- الجيوشي، محمد إبراهيم، مسار الدعوة في العهد المكي (القاهرة: مطبعة حسان ١٩٨١).
- الخطيب، عبد الكريم، الدعوة إلى الإسلام: مضامينها، وميادينها (بيروت: دار الكتاب العربي ١٤٠٢).
- سرور، رفاعي، حكمة الدعوة (القاهرة: مكتبة وهبة ١٣٩٨).
- السيوطي، الإتيقان في علوم القرآن (بيروت: دار الفكر ١٣٦٨).
- الصباغ، محمد، من صفات الداعية ط٢ (بيروت: المكتب الإسلامي ١٣٩١).
- صقر، أحمد حسين، من أخلاق الدعاة (_ _).
- صقر، عبد البديع، كيف تدعو الناس (بيروت: المكتب الإسلامي ١٩٧٩).
- صيني، الحوار النبوي مع المسلمين وغير المسلمين (الرياض: مركز الملك عبد العزيز للحوار الوطني ١٤٢٦هـ).
- صيني، سعيد إسماعيل، الإنسان والقضاء والقدر، في مجلة الحكمة العدد:

٣٣، جمادى الثاني ١٤٢٧هـ ص ٤٢٣-٤٥٦

- صيني، سعيد إسماعيل، الحوار النبوي: المبادئ والأساليب (الرياض: مركز الملك عبد العزيز للحوار الوطني ١٤٣٠هـ).
- صيني، سعيد إسماعيل، ترجمة النصوص الإسلامية المقدسة (الرياض: المجلة العربية ١٤٣٣هـ).
- صيني، سعيد إسماعيل، تساؤلات جدلية حول الإسلام وتعليقات طه (الرياض: مكتبة عبد العزيز المهديب ١٤٣٣هـ).
- صيني، سعيد إسماعيل، حقيقة العلاقة بين المسلمين وغير المسلمين (بيروت: مؤسسة الرسالة ١٤٢٠).
- صيني، سعيد إسماعيل، علاقة المسلمين بغير المسلمين ط٣ (المدينة المنورة: مكتبة الفجر ١٤٢٧هـ).
- صيني، سعيد إسماعيل، مدخل إلى الإعلام الإسلامي (القاهرة: دار الحقيقة للإعلام الدولي ١٤١١هـ).
- الطهطاوي، محمد عزت، في الدعوة بين غير المسلمين (القاهرة: مكتبة دار التراث ١٩٧٩).
- محمود، مصطفى، حوار مع صديقي الملحد (بيروت: دار العودة ١٩٧٤).
- النجار، عبد المجيد، (محقق) مناظرة في الرد على النصارى لفخر الدين الرازي (بيروت: دار العرب الإسلامي ١٩٨٦).
- الندوة العالمية لشباب الإسلام، أصول الحوار (الرياض: الندوة العالمية للشباب الإسلامي ١٤٠٨).
- نوفل، أبو المجد السيد، الدعوة إلى الله تعالى: خضائصها، ومقوماتها، ومناهجها (القاهرة: المؤلف ١٣٩٧).
- الهاللي، آدم عبد الله نصائح غالية لكل من الملاحدة الشيوعيين والكافرين المشركين، وأهل الكتاب (جدة: دار الرشاد ١٤٠٩).

المراجع باللغة الأجنبية

- Saeed Ismaeel, **Muslim and Non-Muslim Relation**, Medina: Darul Fajr al-Islamiyyah 2003.
- Ismaeel, Saeed, Relationship between the Muslims and Non-Muslims, Toronto: Al-attique Piblisher, Inc 2000.
- Ismaeel, Saeed, Pre Recording not Fate or Predistination, Medina, 1997.
- Ismaeel, Saeed, **Fate: Al Qada Wal Qadar**, Toronto, Ontario: Al Atique Publishers Inc. 2000
- Ismaeel, Saeed, The Difference between the Majority of Muslim Scholars and the Shii Scholars, Carbondale, Ill, USA: A Muslim Group 1983
- Ismaeel, Saeed, Basics of Faith: A Biblical Perspective vs. A Quranic Perspective, Carbondale, Ill, USA: A Muslim Group 1985.
- Anderson, Kernneth, Persuasion: Theory and Practice, 2nd ed. Boston: Allyn and Bacon, Inc., 1978.
- Hoveland, C., A. Lusdane and F. Sheffield, Experemnts on Mass Communication, Princeton: Princeton University Press 1949.
- Sieny, Saeed Ismaeel, Controversial Questions about lam and Comments.